【営業リーダー】世界への挑戦をリードする英語コーチングサービスのコンサルティング営業（東京・大阪・福岡）

募集職種

採用企業名
株式会社Morrow World

支社・支店
イングリード｜株式会社Morrow World

求人ID
1595732

部署名
イングリード コンサルタント部署

業種
その他（教育・語学）

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区, 港区

最寄駅
都営大江戸線、　汐留駅

給与
650万円 ~ 800万円

勤務時間
9:00〜18:00（実働8時間・休憩1時間）

休日・休暇
完全週休2日制

更新日
2026年11月18日 03:00

応募必要条件

職務経験
3年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
無し

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

◆ **仕事内容**

「世界への挑戦をリードする」というミッションのもと、英語コーチング「イングリード」の受講を検討されている方へのコンサルティング営業と、チームの強化を担っていただきます。

【主な業務内容】

・受講を検討されている方へのカウンセリング（オンライン）
・受講生の目標・課題に合わせた学習プランの提案
・受講開始後のフォローアップ
・チームの営業プロセス改善・標準化
・メンバーの育成・サポート
・営業数値の管理・改善施策の立案

【この仕事の魅力】

代表(CEO)や経営陣に近い距離で、新しい売上の柱づくりに関われます
リーダー候補として、チームの営業プロセス改善やメンバー育成にも関わります
顧客ファーストと結果のバランスを大切にする組織文化です
業界No.1のサービスをさらにスケールさせる、ベンチャーならではの圧倒的な推進力と当事者意識
仕組み化や組織作りの経験を通じ、どこでも通用する「再現性の高いマネジメントスキル」

■オンライン英語コーチング「イングリード（ENGLEAD）」

応用言語学に基づいた「完全オンライン型英語コーチング」。画一的なカリキュラムではなく、一人ひとりに最適化した完全オーダーメイドのプランを提供しています。受講生以上にその人生を想い、目標達成まで徹底的に伴走するのが、私たちのスタンスです。

■イングリードの目指す未来

イングリードは「英語コーチングといえばイングリード」—— 英語コーチング業界のスタンダード、そしてNo.1を目指しています。 2026年は小野伸二さんのアンバサダー就任や大規模なリブランディングを進め、その実現に向けて大きく動き出しています。

雇用形態
正社員

想定年収
650万円〜700万円（月給：550,000円 ~ 670,000円）

上記には、固定残業代（月20時間分：76,992円 ~ 92,922円）を含みます。
時間超過分については別途支給いたします。

賞与は、在籍1年以上経過したメンバーを対象に、上記年収とは別途、会社業績および個人評価に応じた業績連動型賞与を年1回支給します。

※経験・実績・責任範囲に応じて決定します。

勤務地
※3つの拠点からお選びいただけます

・東京オフィス（東京都港区東新橋2丁目18–2 グラディート汐留ビアンコ 3F）

・大阪オフィス（大阪府大阪市北区堂島1-1-5 関電不動産梅田新道ビル B2F）

・福岡オフィス（福岡県福岡市中央区大名2-12-8 大名町ビル 4F）

勤務時間
9時00分 ~ 18時00分
・実働時間：8時間/日
・休憩1時間
・週5日 / 固定曜日勤務

休日・休暇
・年間休日120日以上
・完全週休2日制（曜日選択可）
・GW休暇（1週間）
・夏季休暇（1週間）
・年末年始休日（1週間）
・記念日休暇
・産前・産後・育児休暇
・有給休暇
・慶弔休暇

待遇・福利厚生

・セルスタ（自己学習サポート費用 上限3,000円/月）
・リモサポ（在宅時のサブモニターやリングライトなどの貸出など）
・英語学習サポート（タビケンプライムの英語プログラム・シャドーイング添削コースの無料受講）
・レクリエーション費補助
・引越し祝い金（オフィス出社を目的に引越しする場合、引っ越し祝い金のサポート/社内規定あり）
・交通費支給
・導入研修あり
・健康診断
・出社手当
・社会保険完備（雇用保険、労災保険、厚生年金、健康保険）
・慶弔休暇制度
・服装自由（外部商談時はジャケット着用）

スキル・資格

【必須条件・スキル】

当社は実績や経験だけでなく、その人の思考と行動、そしてこれからの挑戦意欲を大切にしています。以下の経験に当てはまらなくても、「もっと成長したい」という向上心と挑戦意欲をお持ちの方は、ぜひご応募ください。

- 営業経験4年以上
- 営業プロセスの標準化・KPI管理の経験
- 自らクロージングできるプレイヤーとしての実績
  ※「お客様の英語学習の痛みに共感できる」といったマインドを重視します。

【歓迎条件】

・原則出社勤務ができる方（東京オフィス）

※HR、研修、人材育成、SaaS、教育、英語、リスキリング領域での営業経験者は特に歓迎します。

・自分で営業プロセスを改善した経験
・英会話スクール/英語コーチングでの営業経験
・toC商材、または無形商材の営業経験
・英語学習、海外滞在、留学等の経験
・保険・ウェディング等のカウンセリング型営業経験
・人材紹介・人材派遣での営業経験
・少人数チームのマネジメント、育成経験

【求める人物像】

・プレイヤーとして成果を出しつつ、チーム全体の成果にも意識を向けられる方
・営業で成果を出すこと、目標を達成することにやりがいを感じる方
・組織のルール・方針を尊重した上で、自発的に行動できる方
・顧客ファーストと結果（数字）のバランスを大切にできる方

会社説明