



【韓国語】未経験歓迎/既存法人営業/専門商社/正社員/345万円～416万円@東京限定

・お人柄重視の採用！職種・業種未経験の方歓迎！

募集職種

人材紹介会社

株式会社グローバルパワー

採用企業名

鉄鋼素材専門商社

求人ID

1595677

部署名

営業部 東日本チーム

業種

専門商社

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 中央区

最寄駅

日比谷線、小伝馬町駅

給与

350万円～400万円

勤務時間

・9:00～18:00・休憩時間:60分・残業:有(月平均20時間以内)

休日・休暇

・土日・祝(月1回出勤・振休有)・有給休暇・夏季休暇・年末年始、リフレッシュ休暇、産前産後・育児休暇制度 年間休日:128日

更新日

2026年06月24日 01:00

応募必要条件

職務経験

1年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

無し

日本語レベル

ビジネス会話レベル

その他言語

韓国語 - ビジネス会話レベル

最終学歴

大学卒: 学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【募集要項】

- ・ お人柄重視の採用！職種・業種未経験の方歓迎！
- ・ 韓国にも拠点がある、言語を活かせる営業職！
- ・ 転勤なし！

■業務内容

鉄鋼材料事業を中心に様々な事業を展開する専門商社である同社の営業職として、下記の業務をお任せいたします。

- ・ 自動車、家電、建材、産業機械メーカーや日用品用バネ製造会社を主要顧客としたニーズの聞き取り
- ・ バネの素材となるワイヤーの仕様打合せ
- ・ 見積書の作成
- ・ 価格交渉
- ・ 新商品の提案
- ・ メーカーとの折衝
- ・ 不具合対応 等

※ばね製作機械の提案・販売も行います。

【営業スタイルについて】

定期訪問にて顧客担当をして頂き、見積りや急な生産調整を行います。その後の材料手配等は本社の営業管理にて引き継ぎます。1日の商談件数はおおよそ2~3件程度です。

※既存顧客中心のため、関係構築が重要となるポジションです。

【主なクライアント先】

大手の自動車メーカー、産業機械メーカー、日用品メーカーなどの製造・購買部門

※入社後、約2週間ほどは大阪本社にて社内実務の研修を受けて頂き、営業部の仕事だけでなく同社全体の業務に触れて頂きます。

【教育体制】

入社後、社内実務の研修を受けて頂き、営業部の仕事だけでなく同社全体の業務に触れて頂きます。研修後は慣れるまではしばらく先輩方とOJTを通して業務を学んでいただきます。お客様の担当を持たせて頂いた後は、スケジュールを自分で組み立てて

いって頂きます。もちろん独り立ちまで先輩がしっかりフォローいたします。

■給与詳細

345万円～416万円（月給制）

月給 250,000円～

↳ 基本給 ¥190,000～

↳ 固定残業代 ¥40,000～

↳ 諸手当 ¥10,000～を含む/月

- ・ 賞与：有 ※2年目より支給(年2回(7、12月)平均支給額：基本給×3ヶ月分程度/年)
- ・ 昇給：有 (年1回：4月)
- ・ 交通費支給：有
- ・ 交通費詳細：全額支給(公共交通機関のみ支給)

【年収モデル】

・ 課長 1年目 5,500,000円～

・ 次長 1年目 6,600,000円～

・ 部長 1年目 7,700,000円～

■日本語の使用割合：80%

■福利厚生・待遇：

- ・ 家族手当：1万円/月、子1人：1万円/月
- ・ 産前産後・育児休暇制度（取得実績あり）
- ・ 出張手当、役職手当、研修手当、書籍手当
- ・ 社員旅行
- ・ 海外研修：毎年、取引先である韓国の工場に行きます。
- ・ 教育制度：社長が教育、勉強熱心のため、業務に必要なものは支援いただきます。
- ・ 福利厚生サービス：ベネフィット・ワン加入

■オフィスの喫煙状況：オフィス内禁煙（喫煙室あり）

■選考の流れ：

書類選考→1次面接→最終面接→内定

- ・ 1次面接：対面面接
- ・ 最終面接：対面面接

※筆記試験：無

※最終面接の交通費は支給いたします。

スキル・資格

■必須スキル・資格

- ・日本国内企業にて就業経験のある方
- ・普通自動車運転免許（AT限定可）

■尚可スキル・資格

- ・中小とのBtoBの営業経験（顧客折衝）がある方
- ・海外に携わる仕事がしたい方（特に韓国に携わる仕事が多いです）

会社説明