【東京就業/グローバル】営業職｜業界屈指の知名度とブランド力を誇る企業で活躍！

高い事業安定性！充実した福利厚生！良好なワークライフバランス環境！

募集職種

人材紹介会社
EPSコンサルタンツ

求人ID
1595502

業種
物流・倉庫

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区, 中央区

給与
450万円 ~ 750万円

ボーナス
給与： ボーナス込み

勤務時間
標準勤務時間：平日9:00-17:30（休憩1時間、勤務7.5時間）

休日・休暇
完全週休2日制（土日＋祝日）GW・年末年始休暇（6日）有給休暇　その他

更新日
2026年11月24日 07:00

応募必要条件

職務経験
3年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
日常会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
専門学校卒

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

主に、商品を輸出入するメーカーや商社に対し、最適な輸出入プランをご提案します。数ある輸送方法の中から最適な組み合わせを導き、貿易をサポート。世界を動かすスケールの大きな仕事ができる営業です。

【仕事の流れ】

▼顧客の課題をヒアリング

たとえば「生産拠点の上海から東京に製品を輸送したい」など、具体的な要望を伺います。その際、コストや納期など、何を重視されているのかを深掘りしていきましょう。

▼提案・見積もり

課題解決に向けて、輸送経路・輸送方法・納期・コストなどを提案。中国や東南アジア諸国にある30の自社拠点や多くの協力会社との広大なネットワーク、実績に基づいた豊富なノウハウ、自身の専門知識を活かして、トータルソリューションを手掛けることができます。

▼受注

契約後は、現地側の船積みの調整、輸送業者の手配、スケジュール調整、日本の通関関連の調整など、稼働に向けた手続きを行ないます。手続き後の実務は業務部が担当するので、営業活動に専念できます。

（変更の範囲）その他会社が定める業務

スキル・資格

・フォワーダー、船社、商社・メーカー等での関連営業経験をお持ちの方

会社説明