【ベトナム就職】コンサルティング営業/ホーチミン勤務/増員募集

> **経済成長ど真ん中のベトナム ホーチミンでお仕事しませんか？**

募集職種

人材紹介会社
PERSOL Asia Pacific Pte. Ltd. (PERSOL APAC)

求人ID
1595481

業種
その他 (コンサルティング・士業)

雇用形態
正社員

勤務地
ベトナム

給与
400万円 ~ 650万円

勤務時間
月曜 ~ 金曜 8:30~17:30

休日・休暇
土日、祝日

更新日
2026年11月23日 03:00

応募必要条件

職務経験
3年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
無し

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可は必要ありません

募集要項

【仕事内容】

- 新規クライアント探し(テレアポ等含む)
- 既存顧客の対応
- 顧客情報管理
- 提案書、見積書の作成
- 社内メンバーと連携しながら契約書作成
- コンサルティングプラン策定 / 準備
- プログラム実施
- プログラム実施後の報告書作成

パッション営業タイプも戦略的な営業タイプも両方活躍が可能です！
今後はベトナムローカルのクライアントも増やしていきたいです。 キャリア最短で 7 カ月でマネジャーに昇進した事例もあり、成果主義の会社です。

キャリアの 1 例としては、営業→コンサルタント→マネジャーとなります。

無形商材営業の経験があればマッチ度は高いです。（なくても検討可能）
社内公用語は日本語です。（ベトナム人スタッフも日本語が流暢な方が多いです。）

教育：最初の 3 週間程度は教育期間と考えております。
海外拠点間の移動：優秀な方は他拠点への移動も将来的に検討可能です
中国・タイ・シンガポール・インドネシア・台湾など

（仕事のイメージ）
最初のうちは、クライアントを見つけるために、様々な人と会う必要があります。日系企業リストを作成し、電話またはメールで アポイントを打診し、アポイントが取得できたら、準備し、面談を行うという流れになります。何度か会い、提案することになれば、社内で相談しながら企画書を作成し、面談にて提案します。成約時は法務メンバーとやり取りしながら契約書を作成し、締結。契約締結後、ベトナム人コンサルタントや社内関係者と協力しながら、プログラム内容を確定し、実施に向けた準 備を行います。サービス提供がうまくいくよう、プロジェクトマネジメントも行っていただきます。プログラム実施後、クライアントに 対して実施報告と提案を行い、次の取り組みを打ち合わせていきます。

昇給：毎年成果に応じて大幅に上がる可能性もあり
商材：人事制度の構築・人材開発・組織開発コンサルティングなど

スキル・資格

必須要件：

- 営業経験 2 年以上で、将来的に営業→コンサルタントのキャリアを希望する方
- 語学 ：不問
- 学歴：大卒

会社説明