

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

チャンネルセールスマネージャー（B2B・個人貢献型）

チャンネルセールスマネージャー（B2B・個人貢献型）

募集職種

人材紹介会社

マイケル・ページ・インターナショナル・ジャパン株式会社

求人ID

1595465

業種

機械

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下) - 外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

900万円 ~ 1000万円

ボーナス

給与：ボーナス込み

歩合給

給与：歩合給込み

更新日

2026年06月08日 18:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

本ポジションは、日本市場における代理店・販売パートナーの管理および新規チャンネル開拓を担う、個人貢献型のチャンネルセールスロールです。エンドユーザーへの直接営業は行わず、パートナー戦略を通じて市場拡大と売上成長を推進します。

企業情報

当社クライアントは、安全・産業分野におけるソリューションを提供するグローバルB2Bメーカーです。日本市場では、

ディストリビューターを中心とした販売モデルを採用し、安定した事業基盤を築いています。

職務内容

- 既存ディストリビューターおよび販売パートナーの関係構築・管理
- 新規チャネルおよび代理店の開拓・オンボーディング
- チャネル戦略および販売施策の実行
- パートナー向け製品・価格・プロモーション施策の展開
- 販売実績、パイプライン、市場動向のモニタリング
- 社内関連部門（マーケティング、営業支援等）との連携
- ※エンドユーザーへの直接営業・ピープルマネジメントは含まれません

条件・待遇

- チャネル戦略に専念できる明確な個人貢献型ロール
- 安全・産業分野における安定した市場とブランド力
- グローバル企業での中長期的なキャリア形成
- 想定年収：1000万円（トータル）

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Linh Pham on +813 6832 8670

スキル・資格

- チャネルセールス、代理店営業、またはパートナービジネスの経験
- エンドユーザー営業ではなく、チャネル管理・拡大に関わった経験
- 自立して業務を推進できる方
- パートナーとの中長期的な関係構築ができる方
- 国内出張に対応可能な方

会社説明

当社クライアントは、安全・産業分野におけるソリューションを提供するグローバルB2Bメーカーです。日本市場では、ディストリビューターを中心とした販売モデルを採用し、安定した事業基盤を築いています。