【名古屋】Key Account Manager◆自動車関連業界でのご経験者を募集！~ドイツに本社を置く外資系企業~

世界10カ国以上に製造拠点をもつ、ドイツ発のグローバル企業

募集職種

採用企業名
ヘラマンタイトン株式会社

求人ID
1595433

部署名
オートモーティブ営業部 営業課

業種
自動車・自動車部品

会社の種類
大手企業 (300名を超える従業員数) - 外資系企業

雇用形態
正社員

勤務地
愛知県, 名古屋市中区

最寄駅
東山線、　伏見駅

給与
400万円 ~ 700万円

更新日
2026年11月09日 05:00

応募必要条件

職務経験
1年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
日常会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

※英語力は必須ではありません

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

職務内容
日系自動車メーカーに対し、カタログ品、新規開発品、Customized Parts まで、樹脂部品全般のスペックイン活動。

- 顧客との関係構築(Penetration 活動)
- 既存品による競合製品の切り替え(Global products)
- ベンチマーク調査、ターゲティング~新製品の企画立案、商品化及び提案
- プロジェクト開始から終了まで、開発チームとのプロジェクト管理、推進
  (海外プロジェクトの場合はヘラマンタイトン海外 G 含む)

既存顧客対応

- 代理店及び売上管理(売上見込みの予測、需要予測、与信管理等)
- 販売価格決定及び見積提出
- 問い合わせ等の顧客対応

希望入社時期：即

スキル・資格

【キャリア要件】

- 自動車関連業界で法人営業経験がある方

【歓迎要件】

- 自動車・自動車 Tier1、その他製造業への設計、購買部門に対する営業経験
- 自動車業界で Project 管理(車両開発)の経験ある方
- 新規開拓(Penetration)経験が豊富な方
- エンジニアのバックグラウンド歓迎

【人物要件】

- コミュニケーション力、協調性のある方。
- チャレンジ精神旺盛で、周りを巻き込みリーダーシップを発揮できる方。
- 自発的(自立)な姿勢で業務遂行できる方。
- 顧客のグローバル化に伴い、ヘラマンタイトンの海外グループメンバーとコミュニケーションを取る機会が多くなってきています。英語に抵抗がなく、英語での実務経験がある方歓迎します。(英語研修制度あり)

【知識・資格】

- 普通自動車免許取得/パソコン操作(Word/Excel/PowerPoint/Outlook 他)

【試用期間】6 か月
【勤務地】名古屋 (名古屋市中区栄 2-3-1 名古屋広小路ビルヂング 4F)

会社説明