

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

## セールスディベロップメントレプレゼンタティブソフトウェア

## セールスディベロップメントレプレゼンタティブソフトウェア

## 募集職種

## 人材紹介会社

マイケル・ページ・インターナショナル・ジャパン株式会社

## 求人ID

1595396

## 業種

ソフトウェア

## 雇用形態

正社員

## 勤務地

東京都 23区

## 給与

400万円 ~ 650万円

## 更新日

2026年06月08日 11:46

## 応募必要条件

## キャリアレベル

中途経験者レベル

## 英語レベル

基礎会話レベル

## 日本語レベル

ネイティブ

## 最終学歴

大学卒：学士号

## 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

## 募集要項

外資系大手テクノロジー企業のクラウドビジネス拡大に伴い、SMB向け顧客に対するインサイドセールスを担当するポジションです。アウトバウンド中心の営業活動を通じて新規リード創出や商談機会の創出を行い、フィールドセールスやアカウントチームと連携しながらパイプラインを拡大していただきます。

## 企業情報

米国に本社を構えるグローバル企業で、世界各国に拠点を展開し、多種多様なテクノロジーソリューションを提供しております。日本国内でも長年の実績を持ち、金融、保険、ハイテク、小売、通信など多岐にわたる業界の大手企業に対してサービスを展開しています。

## 職務内容

- ・電話やメールを活用したアウトバウンド営業活動
- ・見込み顧客のリサーチおよびリード創出
- ・コールド/ウォームリーチによるパイプライン構築
- ・CRMツールを用いた顧客管理および活動記録

・フィールドセールスやアカウントチームとの連携

#### 条件・待遇

- 年収400万円- 650万円

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Yuta Mochizuki at +81 3 6832 8932.

---

#### スキル・資格

##### 【必須】

- 法人営業経験

##### 【歓迎】

- ソフトウェア/SaaS領域での営業経験
- 

#### 会社説明

米国に本社を構えるグローバル企業で、世界各国に拠点を展開し、多種多様なテクノロジーソリューションを提供しております。日本国内でも長年の実績を持ち、金融、保険、ハイテク、小売、通信など多岐にわたる業界の大手企業に対してサービスを展開しています。