



【海外営業】日本の高品質なお茶を世界へ | 北米・アジア・中東・欧州向け海外営業 | 年収500万～700万円

世界的な抹茶ブームの最前線！日本産抹茶への需要は世界中で急拡大の成長市場です！

募集職種

人材紹介会社

ジョインパルスジャパン株式会社

求人ID

1595382

業種

専門商社

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 品川区

給与

500万円～700万円

時給

想定年収：500万円～700万円 月給：308,262円～431,549円 ※固定残業代45時間分含む ※超過分別途支給

勤務時間

フルフレックスタイム制・フレキシブルタイム：5:00～22:00・標準労働時間：8時間/日・休憩：60分

休日・休暇

・完全週休2日制（土日）・年末年始休暇・有給休暇・その他会社規定による休暇

更新日

2026年07月06日 04:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル (英語使用比率: 50%程度)

日本語レベル

流暢

その他言語

中国語：北京語 - 日常会話レベル

最終学歴

高等学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

2024年に立ち上がったお茶事業の拡大に伴う増員募集です。

現在は北米市場を中心に事業を展開していますが、今後はアジア・中東・欧州への展開も加速予定。

事業拡大をリードいただく海外営業メンバーを募集します。

※国内外への出張あり（北米・アジア・中東・欧州など）

海外営業（お茶事業）

業務内容

事業責任者と連携しながら、海外営業活動全般を担当いただきます。

① 新規市場開拓（アジア・中東・欧州）

- ・市場調査
- ・新規顧客開拓
- ・ディストリビューター開拓
- ・海外展示会・商談会への参加
- ・現地企業との商談

② 北米市場の拡大

- ・スペシャリティカフェ向け営業
- ・新規顧客開拓
- ・既存顧客フォロー
- ・サンプリング提案
- ・リピート受注管理
- ・顧客との関係構築

③ 営業基盤の構築

- ・顧客リスト管理
- ・見積書作成
- ・提案資料作成
- ・輸出業務サポート
- ・物流・仕入部門との連携
- ・生産者との調整

この仕事の魅力

世界的な抹茶ブームの最前線

日本産抹茶への需要は世界中で急拡大しており、成長市場の中心で活躍できます。

裁量の大きい環境

少人数チームのため、市場選定から商談、契約獲得まで一貫して担当できます。

グローバルな営業経験

北米、アジア、中東、欧州など様々な地域の顧客と直接取引する経験が積めます。

日本の農業に貢献できる

単なる営業活動ではなく、日本の生産者と海外市場をつなぐ社会的意義の高い仕事です。

身につくスキル

- ・海外市場開拓スキル
- ・新規営業力
- ・国際ビジネス経験
- ・貿易・物流知識
- ・サプライチェーン理解
- ・異文化コミュニケーション能力

スキル・資格

必須

- ・社会人経験3年以上
- ・日本語：流暢（N1以上）必須
- ・ビジネスレベルの英語力
 - ・英語での商談・メール対応が単独で可能なレベル
- ・海外出張が可能な方
- ・普通自動車運転免許（AT限定可）

歓迎

- 法人営業経験
- 新規開拓営業経験
- 海外営業経験
- 海外駐在経験
- 食品・飲料業界経験
- 貿易実務経験
- 国際物流経験
- カフェ業界・スペシャリティ飲料業界経験

求める人物像

行動力がある方

情報収集だけで終わらず、まず行動できる方

自走できる方

海外出張先でも自ら計画を立て、成果創出に向けて動ける方

粘り強く取り組める方

断られても諦めず、成果が出るまで挑戦を続けられる方

日本の農業に興味がある方

日本の農産物を世界へ広げることに関心できる方

異文化コミュニケーションが得意な方

文化や商習慣の違いを楽しみながら関係構築できる方

会社説明