【ベトナム就職】海外営業/ホーチミン勤務/OEM製品/PB/文房具/欧州・米国向け/文具・オフィス用品

> **経済成長ど真ん中のベトナム ホーチミンでお仕事しませんか？**

募集職種

人材紹介会社
PERSOL Asia Pacific Pte. Ltd. (PERSOL APAC)

求人ID
1595330

業種
その他（メーカー）

雇用形態
正社員

勤務地
ベトナム

給与
600万円 ~ 700万円

勤務時間
月曜 ~ 金曜 9:00~17:00

休日・休暇
土日、祝日

更新日
2026年11月06日 01:00

応募必要条件

職務経験
3年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可は必要ありません

募集要項

【会社情報】
日本の大手文具・オフィス用品メーカーです。
日本品質を重視した生産体制を強みとしており、長年にわたり安定した事業基盤を築いています。ベトナムで製造された製品は、日本市場を中心にアジア・欧米など世界各国へ輸出されており、グローバル生産を支える重要拠点となっています。

主な製品

- ファイル
- バインダー
- 修正テープ
- のり
- 接着関連製品
- 文具
- オフィス用品

- 樹脂成形部品
- 金属加工部品

特徴

- 日本品質基準に基づいた製造体制
- 樹脂成形～組立まで一貫生産
- 日本向け製品を中心に海外へ輸出
- 5S
- 品質改善活動など日本式管理を導入
- 安定した経営基盤を持つ老舗日系メーカー

■募集背景
事業拡大に伴う増員募集となります。 ホーチミン営業拠点にて、日本人営業部長をサポートしながら、海外市場向け営業体制の強化を担っていただける方を募集しております。

■職種
海外営業（International Sales Staff）
※PB・OEM製品担当

■業務内容
同社グループ製品のPB・OEMビジネスにおける海外営業業務をご担当いただきます。
ベトナムを拠点に、欧州・米国系クライアント向けの営業活動を行っていただくポジションです。
主な顧客は、Amazon・Carrefourなど海外大手企業となり、OEMメーカーとして製品提案・供給を行っています。
【主な業務内容】

- 海外顧客との商談
- 提案業務
- 製品仕様に関する打ち合わせ（英語使用）
- 見積作成、納期調整、出荷管理
- 売掛金管理
- 社内関連部署との連携

■ポジションの魅力

- 欧州・米国向けのグローバル営業に携わることが可能
- 英語を活かした海外営業経験を積める環境
- 大手外資系企業向けOEMビジネスに関われる
- 将来的に駐在員登用の可能性あり（実績有）

スキル・資格

必須要件：

- 学歴 ：卒以上
- 営業経験2年以上（商社やメーカーなどにおける有形商材の営業経験）
- 英語ビジネスレベル（海外ネイティブと商談～クロージングができるレベルの英語力）

歓迎要件：

- 日用品大手バイヤーでのMD経験

会社説明