

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

## 機関投資家向け営業（リアルアセット担当）

大手データベース企業（リアルアセット分野）で働く機会

## 募集職種

## 人材紹介会社

マイケル・ページ・インターナショナル・ジャパン株式会社

## 求人ID

1595305

## 業種

その他

## 雇用形態

正社員

## 勤務地

東京都 23区

## 給与

経験考慮の上、応相談

## 更新日

2026年06月05日 16:32

## 応募必要条件

## キャリアレベル

中途経験者レベル

## 英語レベル

ビジネス会話レベル

## 日本語レベル

ネイティブ

## 最終学歴

大学院卒：修士号/博士号

## 現在のビザ

日本での就労許可は必要ありません

## 募集要項

このポジションでは、東京を拠点にした金融サービス業界で、不動産やインフラなどの実物資産に特化したインスティテューショナルセールスを担当していただきます。顧客との関係構築や製品の提案を通じて、会社の成長に貢献できる方を求めています。

## 企業情報

本ポジションの募集企業は、金融サービス業界において確固たる地位を築いている大手企業です。グローバルに展開し、幅広い顧客基盤を持つことで知られています。革新的なソリューションを提供し、業界内で高い評価を得ています。

## 職務内容

- 実物資産（不動産、インフラ等）に関する製品やサービスの提案営業を行う。
- 既存顧客との信頼関係を維持し、さらなるビジネスチャンスを模索する。
- 新規顧客の開拓および市場分析を実施する。
- 顧客ニーズを把握し、それに基づいたソリューションを提供する。
- 社内の関連部署と連携し、プロジェクトを円滑に進める。
- 業界の最新動向や規制に関する情報を収集し、顧客に提供する。
- セールスプロセスの改善や効率化に貢献する。

- 規定された販売目標を達成し、会社の成長に寄与する。

#### 条件・待遇

- ハイブリッドワーク制度を導入。
- 魅力的な福利厚生とキャリアアップの機会。
- 東京を拠点としたグローバルな環境での勤務。

このポジションにご興味がある方は、ぜひご応募ください。あなたのスキルと経験を活かし、私たちと共に成功を目指しましょう！

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Hanako Hashiba on +81368328914.

---

#### スキル・資格

成功する機関投資家向け営業（リアルアセット担当）には、以下のような資質が求められます。

- 実物資産や金融サービス業界に関する知識をお持ちの方。
- セールスや顧客対応の経験がある方。
- コミュニケーション能力と交渉力に優れている方。
- 自主的に行動でき、目標達成に向けて努力できる方。
- チームでの協力を重視し、円滑なコミュニケーションが取れる方。
- ビジネスレベルの日本語および英語力をお持ちの方。

---

#### 会社説明

このポジションでは、東京を拠点にした金融サービス業界で、不動産やインフラなどの実物資産に特化したインスティテューショナルセールスを担当していただきます。顧客との関係構築や製品の提案を通じて、会社の成長に貢献できる方を求めています。