

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

## チャンネルセールスマネージャー（B2B・個人貢献型）

## チャンネルセールスマネージャー（B2B・個人貢献型）

## 募集職種

## 人材紹介会社

マイケル・ページ・インターナショナル・ジャパン株式会社

## 求人ID

1595299

## 業種

機械

## 会社の種類

中小企業 (従業員300名以下) - 外資系企業

## 雇用形態

正社員

## 勤務地

東京都 23区

## 給与

800万円 ~ 1000万円

## 歩合給

給与：歩合給込み

## 更新日

2026年06月05日 15:41

## 応募必要条件

## 職務経験

3年以上

## キャリアレベル

中途経験者レベル

## 英語レベル

日常会話レベル

## 日本語レベル

ネイティブ

## 最終学歴

大学卒：学士号

## 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

## 募集要項

本ポジションは、日本市場における建設・産業・関連B2B分野の顧客を対象に、ディストリビューターを通じたチャンネルセールスを担う個人貢献型ポジションです。販売戦略の実行から市場開拓まで、現場に近い立場でビジネス成長に貢献します。

## 企業情報

当社クライアントは、産業・安全・プロフェッショナル向け製品を提供するグローバルB2B企業です。日本市場においては、ディストリビューターネットワークを通じて、建設・産業分野の顧客を幅広く支援しています。

## 職務内容

- ディストリビューターを通じたチャンネルセールス活動の推進
- 建設・産業分野の顧客向け販売機会の創出および拡大
- 担当地域・チャンネルにおける販売計画の実行
- 製品提案、価格調整、販促施策の展開
- 販売実績、市場動向、競合情報の収集・報告
- 社内関係部門（営業支援・マーケティング等）との連携
- ※ピープルマネジメントは含まれません

## 条件・待遇

- 年収：8,000,000円～10,000,000円
- リモートワーク可能
- 建設・産業分野における安定した市場基盤
- グローバル企業での中長期キャリア形成

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Linh Pham on +813 6832 8670

---

## スキル・資格

- B2B営業、チャンネルセールス、または代理店営業の経験
- 建設、産業、製造業向けビジネスの経験があれば尚可
- 自立して営業活動を推進できる方
- 顧客および代理店との信頼関係構築力
- 出張対応が可能な方（国内）

---

## 会社説明

当社クライアントは、産業・安全・プロフェッショナル向け製品を提供するグローバルB2B企業です。日本市場においては、ディストリビューターネットワークを通じて、建設・産業分野の顧客を幅広く支援しています。