

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

チャンネル戦略・コマースシャルマーケティングマネージャー（B2B）

チャンネル戦略・コマースシャルマーケティングマネージャー（B2B）

募集職種

人材紹介会社

マイケル・ページ・インターナショナル・ジャパン株式会社

求人ID

1595294

業種

機械

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下) - 外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

1000万円 ~ 1400万円

ボーナス

固定給+ボーナス

歩合給

固定給+歩合給

更新日

2026年06月05日 15:22

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

本ポジションは、日本市場において建設、産業、半導体分野の顧客を対象としたチャンネル戦略、営業計画、フィールドマーケティング施策を統括するシニアポジションです。ディストリビューターとの協業を通じて、複数産業における市場成長と売上拡大を推進します。

企業情報

当社クライアントは、建設・産業・半導体市場向けに製品・ソリューションを提供するグローバルB2B製造企業です。日本市場においても確立された販売チャンネルを有し、多様な業界顧客を支えながら長期的な成長を目指しています。

職務内容

- 建設・産業・半導体市場向けのチャンネル戦略および営業計画の策定・実行
- 年間の販売目標達成に向けた戦術的プランニング
- 価格戦略、販促施策、フィールドマーケティングの企画・推進
- 各業界に強みを持つディストリビューターとの関係構築および戦略管理
- 営業実績、市場動向、競合状況の分析・レポートニング
- 営業チームのマネジメントおよび育成
- マーケティング部門と連携した製品・プログラム提案

条件・待遇

- 年収: 10,800,000円～13,200,000円。
- セールスインセンティブ制度あり。
- RSU (譲渡制限付き株式ユニット) を提供。
- 新横浜での勤務。
- 安定した職場環境と長期的なキャリア形成の機会。

このポジションに興味がある方は、ぜひご応募ください。産業・製造業界でさらなるキャリアアップを目指す方をお待ちしています！

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Linh Pham on +813 6832 8670

スキル・資格

- B2B営業、チャンネルセールス、または営業企画分野での7年以上の経験
- 建設、産業、または半導体関連市場での経験歓迎
- チームマネジメントまたはリーダー経験
- 戦略立案から実行までを担った実績
- 優れたコミュニケーション力および関係構築力
- 出張対応が可能な方 (国内)

会社説明

当社クライアントは、建設・産業・半導体市場向けに製品・ソリューションを提供するグローバルB2B製造企業です。日本市場においても確立された販売チャンネルを有し、多様な業界顧客を支えながら長期的な成長を目指しています。