



【セールスマネージャー】オフィスデザインのプロフェッショナル集団/外資クライアント7割。英語活かせる！リモート勤務可能。

建築、インテリア、設計業務等の営業経験者募集。オフィス恵比寿

募集職種

採用企業名

株式会社ミダス

求人ID

1595283

業種

その他（不動産・土木建設）

会社の種類

中小企業（従業員300名以下）

外国人の割合

外国人 少数

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 渋谷区

最寄駅

山手線駅

給与

500万円～800万円

勤務時間

【事業場外みなし労働時間制】 おおよその就業時間 10:00～18:00（休憩60分）

休日・休暇

完全週休2日制（土・日）、祝日、夏季休暇、年末年始休暇 等

更新日

2026年06月05日 15:16

応募必要条件

職務経験

6年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル（英語使用比率: 50%程度）

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

高等学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

◀本ポジションの概要・魅力▶

- ・ 当社のクライアントとなる企業との関係構築、および顧客の窓口対応。
- ・ クライアントの約7割が外資企業。英語でのコミュニケーション必須！
- ・ 建築、インテリア、設計など類似業界での提案営業経験がある方が活躍できる！
- ・ 完全週休2日制（土日）、週1出勤程度リモートワーク可能。

私たちは、企業様のビジョンやブランドアイデンティティを「空間」という形に落とし込み、そこで働く人々のパフォーマンスを最大化させるオフィスデザインを手がけます。

セールスマネージャーは、新規営業をメインに外資系企業様との関係構築を担っていただきます。将来的に当社の顧客になるように、継続的にコンタクトし、会社の変化に応じて適切な提案をしていただきます。現在1名のセールスマネージャーが活躍中。2名体制で業務を担っていただく予定です。

主な業務内容

- ・ 法人企業への新規営業・ネットワーク構築
- ・ 企業への当社サービスのPR業務
- ・ 契約締結
- ・ クライアントの総合窓口対応
- ・ プロジェクト調整・進行管理
- ・ 社内デザイナー、PM/CM スタッフとクライアントとのコミュニケーションマネジメント業務

★英語をかせげるPOINT★

外資系企業のクライアントが多いため、クライアントの窓口や決裁権をもたれている方が、英語でのコミュニケーションを求める場合があります。そのため、英語でのビジネスコミュニケーションが可能な方が当社にて活躍いただけます。

当社事業のプロジェクト

HPに各社のオフィス写真を掲載しております。
外資航空会社オフィス・ラウンジ、外資大手ヘルスケア企業、外資コンサルティング会社、日系大手電機メーカーなど。様々な規模のオフィスデザインに携わっております。
<https://midasjapan.com/>

雇用形態

正社員（試用期間3ヶ月）

勤務地

東京都 渋谷区 恵比寿西2-4-5 第28荒井ビル
最寄駅 恵比寿駅

給与

想定年収 500万～800万（コミッション金額含む）
月給\357,000～基本給\357,000～を含む/月
賞与：年2回（6月、12月）

就業時間

事業場外みなし労働制（1日あたりのみなし労働時間7時間）
5:00～22:00の中で就業可能
平均的な労働時間帯：10:00～18:00(休憩時間：60分)
*入社直後はOJTのためメンター制担当者との兼ね合いで10:00～18:00勤務になることが多いです

休日・休暇

完全週休二日制(土日)祝、夏季休暇5日（1年の間に自由に取得可能）、年末年始9日（土日含む）、有給休暇（年間20日）、創立記念日4月の第1週目金曜日

待遇・福利厚生

【社会保険】

健康保険 厚生年金保険 雇用保険 労災保険

【制度・設備】

在宅勤務（全従業員利用可）
リモートワーク可（全従業員利用可）
副業OK（一部従業員利用可）
自転車通勤可（全従業員利用可）
服装自由（全従業員利用可）
資格取得支援制度（全従業員利用可）
研修支援制度（全従業員利用可）
ストックオプション（一部従業員利用可）
継続雇用制度(再雇用)（全従業員利用可）
退職金あり

スキル・資格

応募必要条件

- 法人営業のご経験（7年以上）
- ビジネスレベルの英語および日本語スキル
※弊社のクライアントには外資系企業が約70%と多いため、英語を交えた商談を行うことがメインとなります。また社内においては日本語のコミュニケーションが求められます。

会社説明