

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

【獣医療 × ビジネス】 獣医療向け営業 / Veterinary Sales Specialist

獣医療の専門性を活かす | 獣医営業 (関東・西東京エリア)

募集職種

人材紹介会社

マイケル・ページ・インターナショナル・ジャパン株式会社

求人ID

1595238

業種

医薬品

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

550万円 ~ 750万円

更新日

2026年06月05日 06:00

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

無し

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

担当エリアの動物病院に対し、栄養療法・製品の価値を伝えるコンサルティング型営業です。獣医師・動物看護師と信頼関係を築き、ペットの健康と事業成長の両立を支援します。

企業情報

ペットニュートリション分野において高い専門性とブランド力を持つグローバル消費財メーカーです。獣医療の発展と持続可能な成長を重視し、専門職が長期的に活躍できる環境づくりに注力しています。

職務内容

- 担当エリア（東京都多摩地域：西多摩・北多摩周辺）の動物病院への計画的・戦略的訪問
- データに基づくアカウント分析、訪問計画および目標設定
- 売上・流通目標達成に向けたアクションプランの立案と実行
- 獣医師・動物看護師と連携した栄養管理・食事療法の提案
- 学術チームや卸業者と協働した院内勉強会・販売促進施策の実施

条件・待遇

- インセンティブボーナス制度（年収の12%ターゲット）
- 直行直帰型の柔軟なワークスタイルと高い裁量
- 社有車貸与、研修・育成プログラムの充実
- 多様性と包摂性を重視した、長期的に成長できる環境

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Sakurako Yamanaka on +81366276098.

スキル・資格

- 学士号以上および普通自動車運転免許をお持ちの方
- 獣医師免許および小動物臨床経験、または同等の業界知見・提案営業経験
- 自律的に行動し、フィードバックを前向きに受け止められる方
- チームワークを重視し、課題を早期に共有できるコミュニケーション力
- 専門知識の継続的な習得に意欲があり、顧客と信頼関係を築ける方

会社説明

ペットニュートリション分野において高い専門性とブランド力を持つグローバル消費財メーカーです。獣医療の発展と持続可能な成長を重視し、専門職が長期的に活躍できる環境づくりに注力しています。