



【リモート有&フレックス】セールスエンジニア（産業機械・プラント設備）国内外出張あり！年収560万～800万円

ドイツ系専門商社にてセールスエンジニア（産業機械・プラント設備）

募集職種

人材紹介会社

ジョインパルスジャパン株式会社

求人ID

1595109

業種

総合商社

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下) - 外資系企業

外国人の割合

外国人 少数

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 品川区

給与

550万円～800万円

時給

年収560万円～800万円 月給制・基本給：340,000円～・営業手当：40,000円～ ※経験・スキルに応じて決定

勤務時間

9:00～17:30（実働7.5h）・時差出勤制度あり・在宅勤務制度あり（月最大6日）

休日・休暇

完全週休2日制（土・日） 祝日 年末年始休暇 年間休日125日

更新日

2026年07月01日 07:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル (英語使用比率: 25%程度)

日本語レベル

流暢

最終学歴

高等学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

単なる営業ではなく、顧客ニーズのヒアリングから提案、受注、納入、据付、プロジェクト管理まで一貫して携わる技術営業ポジションです。

海外メーカーや社内エンジニアと連携しながら、日本市場へ最先端技術を提供していただきます。

営業活動

- ・ 既存顧客への提案営業
- ・ 新規顧客開拓
- ・ 顧客訪問・商談
- ・ 見積書作成
- ・ 価格交渉
- ・ 契約締結
- ・ 受注管理

技術提案

- ・ 顧客課題のヒアリング
- ・ 最適な設備・ソリューションの提案
- ・ サービスエンジニアとの同行営業
- ・ 技術プレゼンテーション

プロジェクト管理

- ・ 受注後の進捗管理
- ・ 納品スケジュール管理
- ・ 据付・立上げサポート
- ・ 社内外関係者との調整

海外との連携

- ・ ドイツ本社とのメール・Web会議
- ・ 海外メーカーとの折衝
- ・ 技術情報収集
- ・ 新規商材・新規サプライヤーの発掘

CRM管理

- ・ 商談情報入力
- ・ 見積管理
- ・ 案件管理

■取り扱い製品

- ・ ゴム・タイヤ製造設備
- ・ プラスチック加工設備
- ・ フィルム製造設備
- ・ 不織布製造設備
- ・ 押出機
- ・ 射出成形機
- ・ 混練機
- ・ 食品加工プラント設備
- ・ 各種産業用設備・消耗品・部品

スキル・資格

必須条件

- ・ BtoB営業経験5年以上
- ・ 産業機械・製造装置・プラント設備などの営業経験
- ・ 日本語N1レベル以上
- ・ 英語ビジネスレベル
(目安: TOEIC750点以上)
- ・ 普通自動車運転免許
- ・ 高卒以上
- ・ 転職回数4~5回まで

歓迎条件

- ・ ゴム・タイヤ業界経験
- ・ プラスチック業界経験
- ・ フィルム・不織布業界経験
- ・ プラントエンジニアリング経験
- ・ 海外メーカーとの折衝経験
- ・ 技術営業経験
- ・ プロジェクトマネジメント経験

■語学要件

日本語

N1レベル以上（必須）

※顧客との商談・契約交渉・プレゼンテーションを行います。

英語

ビジネスレベル（必須）

※ドイツ本社および海外メーカーとのメール・会議・出張があります。

会社説明