

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

顧客価値を可視化するプリセールス/ソリューション担当

顧客価値を可視化するプリセールス/ソリューション担当

募集職種

人材紹介会社

マイケル・ページ・インターナショナル・ジャパン株式会社

求人ID

1594858

業種

ソフトウェア

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

900万円 ~ 1100万円

更新日

2026年06月02日 10:13

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

基礎会話レベル

日本語レベル

ビジネス会話レベル

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

本ポジションは、顧客の課題を理解し、最適なソリューション提案を行うプリセールス業務です。

カスタマイズされたデモや提案を通じて、顧客の意思決定とビジネス成長を支援します。

企業情報

エンタープライズ向けソフトウェア領域でグローバルに展開するテクノロジー企業です。

データ管理や価格戦略、インセンティブ管理などの領域で、多様な業界の大手企業にソリューションを提供しています。

職務内容

- ソフトウェア製品に関する技術・機能・業務知識の習得とアップデート
- セールスやエンジニアと連携し、顧客ニーズに基づいたデモ設計・構築
- 顧客および社内向けの製品デモ・プレゼンテーションの実施（オンライン/対面）
- RFI/RFP/RFQへの対応（技術的・業務的観点からの提案書作成）
- 展示会やイベントでのプレゼンテーション対応

- ステークホルダー（管理職～CxO層含む）とのコミュニケーション

条件・待遇

- グローバルプロジェクトに関わる機会
- 技術力とビジネス理解を両立できるキャリアパス
- 多様なステークホルダーと協働する成長環境
- ハイブリッドワーク（東京）

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Kai Omori +81368328637.

スキル・資格

- ビジネス関連分野の学士号、または同等の知識
 - プレゼンテーション経験（技術・非技術双方の対象）
 - 優れたコミュニケーション力および対人折衝力
 - スピード感のある環境でのマルチタスク対応力
 - 自律性が高く、チームでも個人でも成果を出せる方
 - 高い責任感と柔軟性
 - MS Officeの実務レベルスキル
-

会社説明

エンタープライズ向けソフトウェア領域でグローバルに展開するテクノロジー企業です。
データ管理や価格戦略、インセンティブ管理などの領域で、多様な業界の大手企業にソリューションを提供しています。