



国内外新規事業開発マネージャー

募集職種

人材紹介会社
株式会社PROGRE

採用企業名
レーザー核融合エネルギーの実用化を目指すエネルギー企業

求人ID
1594645

業種
その他（インフラ）

会社の種類
中小企業（従業員300名以下）

外国人の割合
外国人 少数

雇用形態
正社員

勤務地
日本

給与
800万円～1000万円

勤務時間
標準的な勤務時間：9時00分-18時00分（実働8時間、休憩1時間）・コアタイム：11時00分～14時00分

休日・休暇
完全週休二日制（土日休み）

更新日
2026年05月30日 15:33

応募必要条件

職務経験
3年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル（英語使用比率：50%程度）

日本語レベル
ネイティブ

最終学歴
高等学校卒

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

事業拡大に伴う増員募集です。現在、当社は研究開発段階から商用化へと進む重要なフェーズにあり、さらなる成長を見据えて営業体制の強化を図っております。本募集は法人営業・事業開発ポジションと業務内容が一部重複いたします。

仕事概要

1. パートナーシップ・アライアンス推進

- ・国内外のエネルギー企業・重工業・商社・研究機関との戦略的パートナーシップの企画・交渉・締結
- ・既存アライアンス先との関係深化、協業スコープ拡大の推進

2. 新規事業・市場開拓

- ・レーザー核融合技術を応用した新規事業機会の探索・評価・事業化
- ・国内外市場のランドスケープ調査と競合・協調分析
- ・ビジネスモデルの設計および経営陣へのプレゼンテーション
- ・事業開発チームの立ち上げ・育成（将来的なマネジメント）

- ・ビジネスデベロップメント・マネージャーとしてレーザーの産業用途の開拓
- ・一部レーザー核融合に必要な各種コンポーネントの開発工程の管理
- ・研究開発のコンポーネントの優先順位の選定と推進
- ・開発するコンポーネント販売契約獲得、および特許ライセンスの契約管理
- ・国内外の新規事業開拓およびリレーション構築
- ・全社戦略にフィットした新規顧客・プロジェクトの獲得
- ・プロダクトチームと連携したソリューションの企画立案
- ・クライアントの課題を洗い出し、技術メンバーと共に技術による解決策を検討
- ・最適なビジネスのモデリング、提案の作成、契約への落とし込み
- ・プロジェクトのデリバリー

東京

※リモート可

※大阪や浜松への出張が発生します（相談可）

スキル・資格

必須スキル

- ・事業会社・コンサルティング・投資機関等での事業開発・アライアンス・営業経験（5年以上）
- ・複数関係者を巻き込んだ交渉・合意形成の実績
- ・英語での商談・文書作成が可能なビジネスレベルの語学力
- ・技術・科学トピックへの高い理解力と学習意欲
- ・スタートアップ環境での自律的な業務推進能力

歓迎スキル

- ・エネルギー・素材・重工業・宇宙など深い産業知識を持つ方
- ・スタートアップ、VC、大学発ベンチャーでの事業開発経験
- ・IPO準備・ファイナンシャルプロセスへの関与経験
- ・理工系・自然科学系の学術バックグラウンド
- ・グローバルネットワーク（欧米・アジアのエネルギー・産業界）の保有

求める人物像

- ・当社のビジョン・ミッションへの共感
- ・高精度・高速での実務遂行能力
- ・ブレインゲマネージャーとしての実行力とリーダーシップ
- ・変化の激しい環境での柔軟性と改善意識
- ・各部門との円滑なコミュニケーション能力
- ・細部への注意力と全体最適化の視点
- ・限られたリソースでの最大効果を追求する効率性重視の思考

会社説明