



PTS Japan - Bridge People and World -

Account Manager | ITインフラ・データセンター派遣・業務委託営業

DC・ITサポートの常駐案件を開拓する営業

募集職種

採用企業名

株式会社ピーティーエス・ジャパン

求人ID

1594613

業種

ITコンサルティング

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下)

外国人の割合

外国人 半数

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 港区

最寄駅

山手線駅

給与

500万円 ~ 700万円

勤務時間

9:00 ~ 18:00 (休憩1時間)

休日・休暇

完全週休二日制

更新日

2026年07月10日 09:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル (英語使用比率: 25%程度)

日本語レベル

流暢

最終学歴

大学卒: 学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

職種タイトル:

Account Manager | IT/DC派遣・委託営業担当

この求人の魅力:

ITインフラ・データセンター領域のリソースを担当、提案から案件管理まで幅広く経験できる。

募集要項:

PTSは、国内外のITインフラ、BPO、データセンター向けの派遣・業務委託ビジネスを展開しています。Account Managerはクライアントのポジションに合わせたリソース提案、エージェント開拓、リクルーティング、案件管理を行い、ITサポート、DCファシリティ、DCオペレーションの常駐リソース提供を主軸に、営業戦略を推進します。ビジネス英語力必須。人材ビジネス・ITインフラ知見がある方歓迎。

業務内容要点:

- ・クライアント向けITサポート・DCファシリティ・DCオペレーション人材の提案・調整
- ・CareerCrossを含むチャネルでのリソース開拓、エージェント開拓
- ・クライアントとの案件管理、契約・予算調整、KPI達成支援
- ・提案資料作成、ステークホルダーとの折衝・交渉
- ・リソースのオンボーディング・育成・チーム支援
- ・PTS会社概要の理解を基にした営業活動とブランディング推進

スキル・資格

- ・人材派遣・請負営業経験（IT/データセンター領域優遇）
- ・ITインフラサポート、データセンター運用知識
- ・クライアント折衝・リクルーティング・エージェント管理
- ・プロジェクト管理・案件推進スキル
- ・ビジネス英語能力（読み書き・会話）
- ・日本語業務コミュニケーション能力
- ・顧客関係構築・チームマネジメント経験
- ・契約交渉、見積作成、費用管理経験

会社説明