PTS Japan - Bridge People and World -

Account Manager | ITインフラ・データセンター派遣・業務委託営業

DC・ITサポートの常駐案件を開拓する営業

募集職種

採用企業名
株式会社ピーティーエス・ジャパン

求人ID
1594613

業種
ITコンサルティング

会社の種類
中小企業 (従業員300名以下)

外国人の割合
外国人 半数

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区, 港区

最寄駅
山手線駅

給与
500万円 ~ 700万円

勤務時間
9:00 ~ 18:00 (休憩1時間)

休日・休暇
完全週休二日制

更新日
2026年10月30日 11:00

応募必要条件

職務経験
3年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル (英語使用比率: 25%程度)

日本語レベル
流暢レベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

職種タイトル:

Account Manager | IT/DC派遣・委託営業担当

この求人の魅力:
ITインフラ・データセンター領域のリソースを担当、提案から案件管理まで幅広く経験できる。

募集要項:
PTSは、国内外のITインフラ、BPO、データセンター向けの派遣・業務委託ビジネスを展開しています。Account Managerはクライアントのポジションに合わせたリソース提案、エージェント開拓、リクルーティング、案件管理を行い、ITサポート、DCファシリティ、DCオペレーションの常駐リソース提供を主軸に、営業戦略を推進します。ビジネス英語力必須。人材ビジネス・ITインフラ知見がある方歓迎。

業務内容要点:

- クライアント向けITサポート・DCファシリティ・DCオペレーション人材の提案・調整
- CareerCrossを含むチャネルでのリソース開拓、エージェント開拓
- クライアントとの案件管理、契約・予算調整、KPI達成支援
- 提案資料作成、ステークホルダーとの折衝・交渉
- リソースのオンボーディング・育成・チーム支援
- PTS会社概要の理解を基にした営業活動とブランディング推進

スキル・資格

- 人材派遣・請負営業経験 (IT/データセンター領域優遇)
- ITインフラサポート、データセンター運用知識
- クライアント折衝・リクルーティング・エージェント管理
- プロジェクト管理・案件推進スキル
- ビジネス英語能力 (読み書き・会話)
- 日本語業務コミュニケーション能力
- 顧客関係構築・チームマネジメント経験
- 契約交渉、見積作成、費用管理経験

会社説明