

【海外技術営業職】海外発電プラントにおけるアフターサービスの技術営業（プロジェクトマネージャー（PM）型のアフターサービス営業）

三菱重工業株式会社での募集です。 海外営業のご経験のある方は歓迎です。

募集職種

人材紹介会社
株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名
三菱重工業株式会社

求人ID
1594490

業種
機械

雇用形態
正社員

勤務地
長崎県

給与
450万円 ~ 900万円

勤務時間
08:00 ~ 17:00

休日・休暇
【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます（最大22日／年　未消化分は翌年度に限り繰越可） 入社7ヶ月目には最低10日以上…

更新日
2026年11月01日 00:00

応募必要条件

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2380833】
世界各国の電力会社/発電事業者が保有する、三菱重工製の発電プラントの価値を最大化させる「プロジェクトマネージャー（PM）型のアフターサービス営業」をお任せします。

定期点検を基軸とした発電プラント（主にボイラ・蒸気タービン）のメンテナンス（保守、整備、維持、点検、修理等）の総合支援、顧客営業運転時トラブルの解決や未然防止策および性能向上提案などの交渉を行い、引合から受注、契約遂行、引渡しまでのプロセスを管理します。

また単に売るだけではなく、顧客の前に立つ「同社の顔」として、顧客や社内外の関係者との調整を行い、課題解決を通じて信頼関係を築く中心的な役割、かつ技術・設計・製造・建設の各部門をまとめ上げ、プロジェクトを完遂に導く司令塔の役割を担います。

■仕事の魅力・やりがい
この仕事では、グローバルビジネスの最前線で活躍し、国際的なキャリアを築く機会が広がっています。多様なプロジェクトに参加し、実践を通じて技術営業としてのスキルを向上させることが可能です。海外の現場での経験を積むことで、専門性を高め、世界規模でのエネルギーソリューションに貢献するやりがいを実感できます。あなたの成長が、未来のエネルギー産業を支える力となり、新たな挑戦が待っています。

スキル・資格

【能力】
・コミュニケーション能力: 多様な文化やバックグラウンドを持つ顧客やチームメンバーと円滑にコミュニケーションを取る能力。
・営業スキル: 顧客のニーズを理解し、適切な提案を行って受注を獲得するための営業力。
・柔軟性と適応力: 変化する市場や技術の動向に迅速に対応し、常に最新の知識を吸収し続ける能力。

【経験】
以下の経験があれば尚可。
エンジ会社、総合機械メーカーでのエンジニアリング/プロジェクトマネジメント経験をお持ちの方は特に歓迎します。

【語学力】
TOEIC650点以上の英語力　(必須)
業務を通して英語力を向上させる機会が豊富にあります。入社後のサポート体制も整っています。

会社説明

航空・宇宙機器、船舶、発電プラント、環境装置、産業用機械、エアコンなどの製造・販売・エンジニアリング