



[XC/CA] 営業_セールスマネージャー（担当）

法人営業（自動車向け）のご経験のある方は歓迎です。

募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

非公開

求人ID

1594437

業種

自動車・自動車部品

会社の種類

外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

神奈川県

給与

500万円～800万円

勤務時間

09:00～17:45

休日・休暇

詳細は求人ご紹介時にご案内いたします。

更新日

2026年06月11日 09:00

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

高等学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2381948】

[業務内容]

SDVエリア（ADAS製品やIVI製品等）において、新規ビジネス獲得のための営業を募集しています。市場分析と顧客とのコミュニケーションを通じ、潜在的なターゲットを特定しビジネス獲得を行います

会社戦略沿ったアキュイジション戦略の策定と実行
市場調査と分析によるターゲットの特定と評価

顧客との関係構築

[ポジションの魅力・得られるスキル]

市場拡大が見込める先進技術（AI等の技術を活用）を搭載した製品の営業活動
各製品のグローバルソーシング責任者として、数百億円～数千億円規模の非常に大きなビジネス獲得経験
日本国内だけでなく、ドイツを中心としたヨーロッパ、北米、南米、アジア、アセアン・オセアニアのグローバルメンバーとの仕事を通して、真にグローバルに通じる営業マンとしての成長

[期待される役割]

営業、設計、工場を含めたグローバルアキュイジションチームのリードを行い、先進技術製品の新規ビジネス獲得
顧客との関係構築
社内上層部への提案とプレゼンテーション
量産品の価格メンテナンス

[チーム構成]

部長含め6名、30～50代

[出張頻度]

国内：週1回程度
海外：年数回程度（ヨーロッパ、北米、アジア、アセアン・オセアニアなど）

[リモートワークの頻度]

週1～2日程度のメンバーが多いです。

スキル・資格

[応募資格（必須）]

自動車業界における、アキュイジション経験5年以上
顧客との関係構築力
国際的な環境での業務経験
ビジネスレベルの英語力
TOEIC 700点以上、またはビジネスで日常的にメールや会議での
実務経験をお持ちの方。
ネイティブレベルの日本語力
言外の意図を組める

[応募資格（歓迎）]

学士以上またはMBA取得者
優れた分析能力と問題解決能力
グローバルでのコミュニケーション能力とプレゼンテーション能力

会社説明

ご紹介時にご案内いたします