



## [EM/CA] 営業\_アキュイジションマネジャー (サブリーダー相当)

ポッシュ株式会社での募集です。IT系プロジェクトマネージャーのご経験のある方...

### 募集職種

#### 人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

#### 採用企業名

ポッシュ株式会社

#### 求人ID

1594435

#### 業種

自動車・自動車部品

#### 会社の種類

外資系企業

#### 雇用形態

正社員

#### 勤務地

東京都 23区

#### 給与

500万円 ~ 800万円

#### 勤務時間

09:00 ~ 17:45

#### 休日・休暇

【有給休暇】入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 GW 夏季休暇 年末年始 完全週休2日、年末年始・GW・夏...

#### 更新日

2026年05月28日 16:23

### 応募必要条件

#### キャリアレベル

中途経験者レベル

#### 英語レベル

ビジネス会話レベル

#### 日本語レベル

ネイティブ

#### 最終学歴

高等学校卒

#### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

### 募集要項

【求人No NJB2381937】

[仕事内容]

【入社時】

担当製品: 電動パワートレーンの eMotor eAxle Inverter Charger DC DC Converter等

担当顧客: トヨタ系列

新規参入のストラテジー構築  
顧客との関係構築、将来的な成長戦略の提案を含む営業活動  
社内での量産サポート  
セールスプランニング等

[ポジションの魅力・得られるスキル]  
小型組織による風通しの良い環境（トップマネジメントへのアプローチが容易）  
日常的に海外との連携がある国際的な環境での仕事が可能  
高いモチベーションを持った少数精鋭のチームにて活躍  
Global Responsibilityを持ってビジネス開拓に従事できる  
拡販を通してアカウントGrowthの作り方を学べる（ビジネスデベロッ

---

## スキル・資格

[ 必須の経験 / 資格 ]  
日本語：ネイティブレベル  
英語：英語での会議交渉経験、目安はTOEIC700点以上  
法人営業・開発折衝窓口もしくは開発折衝窓口の経験が3年以上  
見積作成の経験（社内コストから見積り金額の算出、社内アライメント）  
顧客とのビジネス構築または技術営業へのチャレンジスピリッツ  
オープンマインドセット

[あれば好ましい経験 / 資格]  
自動車業界での営業またはプロジェクトマネジメント経験  
日系完成車メーカーとの顧客折衝およびプロジェクト経験  
新規ビジネス開拓経験  
その他言語スキル（ドイツ語、中国語など）

---

## 会社説明

ディーゼルおよびガソリンエンジン用エンジンマネジメントシステム・コンポーネント、乗用車向けブレーキシステム、トランスミッション制御、エアバッグ用コントロールユニット、自動車用センサー類の開発・製造・販売。自動車機器アフターマーケット製品、自動車整備機器、電動工具の輸入販売・サービス等