



グローバルD2Cグロースマネージャー

デジタルマーケティングのご経験のある方は歓迎です。

募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

非公開

求人ID

1594018

業種

医薬品

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

700万円 ~ 900万円

勤務時間

09:00 ~ 18:00

休日・休暇

詳細は求人ご紹介時にご案内いたします。

更新日

2026年05月28日 16:19

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2364876】

■ミッションと業務内容

D2C売上を最大化するとともに、国内外市場での顧客理解を深めながら、再現性のある売上創出プロセスと自走可能なGrowthチームを構築すること。

1. 売上責任

- ・ D2C売上の設計・実行・改善
- ・ CPA / LTV / 粗利の管理
- ・ 月次・四半期の売上目標達成

2. チャンネル統合

- ・デジタル広告（Meta / Google 等）の戦略設計
 - ・ECやMarketplaceの立ち上げ・運営（導線・CVR改善）
 - ・CRM設計・運用（リピート最大化）
 - ・SNS戦略の設計・運用
 - ・各チャンネルを分断せず、統合的に設計します。
3. 一次情報の取得
- ・シンガポール現地ユーザーへの直接インタビュー
 - ・オフライン接点の設計（イベント等）
 - ・顧客行動の観察と仮説構築
 - ・データだけでなく、現場からの一次情報を前提に意思決定します。
4. 組織構築
- ・業務委託メンバーのディレクション
 - ・必要人材の採用
 - ・1年以内に自走可能なGrowth体制を構築
-

スキル・資格

- 【必須（MUST）】
- ・B2CまたはB2B事業で数字責任を担った経験
（営業として売上目標を持っていた経験も可）
 - ・KPI設計および数値改善の実務経験
 - ・自ら手を動かせる実行力
 - ・海外ユーザーと直接コミュニケーションできる英語力
 - ・現地での顧客ヒアリングや一次情報取得に抵抗がないこと
- ※D2C売上責任経験は必須ではありません。

- 【歓迎（WANT）】
- ・D2C事業のグロース経験
 - ・デジタル広告運用経験
 - ・サブスクリプションモデルの改善経験
 - ・0→1または1→10フェーズでの事業経験
 - ・海外市場でのマーケティング経験
 - ・チーム立ち上げ・採用経験
-

会社説明

ご紹介時にご案内いたします