



Industrial部門_テリトリーセールスマネージャー

外資系センサーメーカーでの募集です。法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎...

募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

外資系センサーメーカー

求人ID

1593911

業種

自動車・自動車部品

会社の種類

外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

神奈川県

給与

750万円～850万円

勤務時間

09:00～17:40

休日・休暇

詳細は求人ご紹介時にご案内いたします。

更新日

2026年06月11日 17:00

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2380360】

◇当社、産業系ビジネスユニットにおける製品の、セールス業務を担当頂きます。

【職務内容】

■事業および売上責任

- ・担当地域における受注（Bookings）、売上、粗利目標の達成
- ・BUおよびリージョン戦略に基づく日本市場向け営業・事業戦略の立案および実行

- ・市場動向、競合情報、新規ビジネス機会、顧客の声をマネジメントへ的確に共有
- ・市場セグメンテーションおよび市場浸透戦略を通じた成長機会の創出

営業および顧客対応

- ・主要顧客との営業活動、戦略的商談、経営層向けプレゼンテーションを主導
- ・OEM、Tier 1顧客、代理店との戦略的パートナーシップ構築
- ・営業パイプラインおよびフォーキャストの適切な管理
- ・製品ポジショニングに沿った価格戦略の実行

デザインインおよび価値提案

- ・顧客と密接に連携し、当社製品・ソリューションの価値最大化を推進
- ・FAEおよび製品部門と連携したデザインイン主導型営業の推進
- ・セグメントおよび事業戦略に整合した製品・サービスの活用

戦略および実行管理

- ・マーケティングおよび財務ツールを活用した、実行性の高い事業計画の策定・展開
- ・製品ファミリー別の成長戦略、競合分析、市場分析の推進
- ・BU戦略を日本市場に落とし込み、具体的なアクションプランとして実行

人材および組織マネジメント

- ・営業チームのリード、育成、コーチング
- ・成果および行動に対する明確なアカウントビリティの確立
- ・社内外の関係者と円滑に協働できるリーダーシップの発揮

スキル・資格

【必須】

- ・メーカーでのセールス&マーケ、セールスエンジニア、ビジネスディベロップメントなどのご経験（自動車/産業機械尚可）
- ・英語ビジネスレベル
- ・コミュニケーション能力、リーダーシップ力のある方

会社説明

ご紹介時にご案内いたします