

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

データで営業を進化させるSFEマネージャー

データで営業を進化させるSFEマネージャー

募集職種

人材紹介会社

マイケル・ページ・インターナショナル・ジャパン株式会社

求人ID

1593572

業種

医薬品

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

1100万円 ~ 1500万円

更新日

2026年05月28日 14:10

応募必要条件

キャリアレベル

エグゼクティブ・経営幹部レベル

英語レベル

基礎会話レベル

日本語レベル

流暢

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可は必要ありません

募集要項

営業活動を科学的に最適化し、MRの生産性と顧客価値を最大化する役割です。

データ分析と戦略設計を通じて、営業戦略と現場実行を橋渡しします。

企業情報

国内外で事業を展開する大手ライフサイエンス関連企業です。

日本市場における営業高度化とカスタマーエクスペリエンス向上に注力しています。

職務内容

- 営業戦略の立案および営業部門への提案
- MR活動の最適化（ターゲティング、訪問頻度、セグメンテーション）
- 営業組織設計およびリソース配分の最適化
- KPI設計・モニタリング（カバレッジ、頻度、メッセージ浸透度など）
- インセンティブ設計（MR行動を促進する報酬制度）

- 営業データ活用による教育・ツール提供
- オムニチャネル施策とMR訪問の統合計画策定
- 営業現場と連携した改善提案およびチェンジマネジメント支援

条件・待遇

- 日本市場における営業高度化をリードできる影響力の大きいポジション
- データ×戦略を軸にしたキャリア成長機会
- クロスファンクショナルに活躍できる環境

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Dr. Philipp Berndt on +813 6832 8945.

スキル・資格

- データ分析および営業戦略に関する知識
- CRMや営業活動データへの理解
- 論理的思考力と課題解決力
- プロジェクトマネジメントおよび高いコミュニケーション能力
- 日本語ネイティブレベル、英語ビジネスレベル（目安：CEFR B2）

会社説明

国内外で事業を展開する大手ライフサイエンス関連企業です。

日本市場における営業高度化とカスタマーエクスペリエンス向上に注力しています。