

**【正社員 / 英語】海外営業：グローバルに展開している医薬品メーカーのお仕事@東京**

医療・健康・美容分野における特殊製剤の世界・リーディング・カンパニー

**募集職種****人材紹介会社**

株式会社VUCAdapt

**求人ID**

1593521

**業種**

日用品・化粧品

**会社の種類**

中小企業 (従業員300名以下)

**外国人の割合**

外国人 少数

**雇用形態**

正社員

**勤務地**

東京都 23区, 渋谷区

**最寄駅**

千代田線駅

**給与**

500万円 ~ 650万円

**ボーナス**

固定給+ボーナス

**勤務時間**

フレックスタイム制 標準労働時間7時間20分 (コアタイム11:00 ~ 15:00)

**休日・休暇**

年間休日125日 (完全週休2日制: 土日祝、夏季休暇、年末年始休暇、産前・産後休暇、育児休暇、介護休暇)

**更新日**

2026年06月10日 00:00

**応募必要条件****職務経験**

3年以上

**キャリアレベル**

中途経験者レベル

**英語レベル**

ビジネス会話レベル (英語使用比率: 25%程度)

**日本語レベル**

ビジネス会話レベル

**最終学歴**

大学卒: 学士号

**現在のビザ**

日本での就労許可が必要です

## 募集要項

■グローバルに展開している医薬品メーカーにおいて主にヘルスケア製品（医薬品、化粧品、健康食品、医療機器）の海外営業のお仕事をお任せします。

### 【具体的な職務内容】

- ・既存代理店とのリレーションシップマネジメントおよび受発注管理
- ・社内外関係者（生産、物流、経理部門など）との調整
- ・新規代理店パートナー開拓
- ・営業関連資料作成（製品プレゼンテーション、社内報告など）、およびプレゼン
- ・海外展示会準備および参加（海外出張3回程度/年）
- ・契約書、見積書、請求書などの作成および受注から出荷までの行程管理
- ・Web経由の問い合わせ対応、会社Webページ修正、更新

※働きやすいか環境が整っている「健康経営優良法人2026」認定企業です。

※法定による業務内容の変更の範囲の明示：将来的に業務内容が変更される場合があります。詳細は面談時にお伝えします。

---

## スキル・資格

### 【必須スキル】

- ・日本企業における有形商材を扱う海外営業経験（※中国、台湾、韓国以外の国への海外営業経験もしくはそれに近い経験のある方）
- ・ビジネスレベルの英語力（TOEIC800点以上：英語を使つての商談、電話、メール経験のある方）
- ・ビジネスレベルの日本語力（N1以上：社内のコミュニケーションは基本的に日本語を使用）

※中国、台湾、韓国への海外営業経験者は充足していることが理由

### 【歓迎スキル】

- ・顧客とのコミュニケーション能力に自信のある人
- ・長期的視点で顧客と関係性を築ける人

---

## 会社説明