



Understanding People

Senior Sales Manager, シニアセールスマネージャー ラグジュアリーホテルセールス

International corporate clients

募集職種

人材紹介会社

スペシャライズドグループ株式会社

求人ID

1593511

業種

ホテル

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

経験考慮の上、応相談

更新日

2026年05月27日 15:08

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ビジネス会話レベル

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

Senior Sales Manager, Luxury Hotel Sales シニアセールスマネージャー ラグジュアリーホテルセールス

Our client, a luxury hotel in central Osaka, is seeking a Senior Sales Manager to join their award-winning team. This role offers the unique opportunity to own the full sales cycle for international corporate accounts, providing a clear career advancement for current Sales Managers. Enjoy the benefits of working with a stable employer backed by a major Japanese railway group, with strong benefits and a heritage-driven concept that enhances your sales narrative.

大阪市中心部に位置するラグジュアリーホテルでは、受賞歴のあるチームに参加し、国際的な法人アカウントのセールスサイクル全体を担当するシニアセールスマネージャーを募集しています。このポジションは、現在のセールスマネージャーにとって明確なキャリアアップの機会を提供します。大手日本の鉄道グループに支えられた安定した雇用環境、充実した福利厚生、そして伝統を重視したコンセプトを活かしたセールスストーリーを楽しむことができる職場です。

Key Responsibilities:

- Manage full sales cycle for international corporate accounts
- Identify key decision-makers in corporate accounts
- Create proposals for accommodation and banquet services
- Negotiate rates and terms with corporate clients
- Execute contracts and manage renewals
- Acquire new business proactively
- Leverage hotel's heritage-driven concept in sales pitches
- Utilize CRM software for managing client relationships

- 国際法人アカウントのセールスサイクル全体を管理
- 法人アカウントのキーパーソンを特定
- 宿泊および宴会サービスの提案を作成
- 法人顧客と料金および条件を交渉
- 契約の締結および更新を管理
- 新規ビジネスの積極的な獲得
- ホテルの伝統を重視したコンセプトを活用した販売戦略
- CRMソフトウェアを活用したクライアント関係の管理

Qualifications:

- 5+ years of experience in luxury hotel sales
 - Fluency in Japanese and English
 - Experience with international corporate accounts
 - Knowledge of Osaka's business market
 - Experience with CRM software
 - Strong negotiation skills
-
- ラグジュアリーホテルセールスでの5年以上の経験
 - 日本語および英語での流暢なコミュニケーション能力
 - 国際的な法人アカウントでの経験
 - 大阪のビジネスマーケットに関する知識
 - CRMソフトウェアの使用経験
 - 高い交渉スキル

会社説明