

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

BD Account Manager - Information Services - Up to 10M

Account Manager - B2B Sales Data Vendor

募集職種

人材紹介会社

マイケル・ページ・インターナショナル・ジャパン株式会社

求人ID

1593510

業種

ビジネスコンサルティング

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

550万円 ~ 1000万円

更新日

2026年05月27日 15:06

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

流暢

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可は必要ありません

募集要項

ビジネス開発アカウントマネージャーとして、プロフェッショナルサービス業界のクライアントに対し、販売戦略の立案や関係構築を担当していただきます。売上目標達成に向けて、顧客ニーズを的確に把握し、最適なソリューションを提供するポジションです。

Client Details

この企業はプロフェッショナルサービス業界において確固たる地位を築いている中規模の組織です。グローバルなネットワークを活かし、クライアントに対し高品質なサービスを提供しています。

Description

- 新規および既存クライアントとの関係構築と維持
- 販売戦略の立案および実行
- クライアントのビジネスニーズを分析し、適切なソリューションを提案
- 売上目標の達成および収益の最大化
- 契約交渉および契約締結のサポート
- 市場動向や競合情報の収集と分析

- 社内との関係部署と連携してプロジェクトを推進
- 定期的なレポート作成と進捗報告

Job Offer

- 年収：5,850,000円～7,150,000円
- OTE（目標達成時報酬）10,000,000円
- 東京を拠点とする魅力的な勤務地
- プロフェッショナルサービス業界でのキャリアアップの機会
- 安定した雇用形態（正社員）

このポジションは、挑戦的でやりがいのある環境を提供します。ぜひご応募ください！

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Tin Le on +813 6832 8941.

スキル・資格

A successful BD Account Manager should have:

- ビジネス、マーケティング、または関連分野の学位
- プロフェッショナルサービス業界での経験
- 優れたコミュニケーションスキルと交渉力
- 顧客志向で、ニーズを把握しソリューションを提供する能力
- 自主的に目標達成を目指す意欲
- チームと協力しプロジェクトを推進する能力
- 日本語および英語でのビジネスレベルの言語スキル

会社説明

この企業はプロフェッショナルサービス業界において確固たる地位を築いている中規模の組織です。グローバルなネットワークを活かし、クライアントに対し高品質なサービスを提供しています。