



Understanding People

Assistant Director of Sales アシスタントセールスディレクター |Luxury Hotel

Ultra-luxury Kyoto resort

募集職種

人材紹介会社

スペシャライズドグループ株式会社

求人ID

1593496

業種

ホテル

雇用形態

正社員

勤務地

京都府

給与

経験考慮の上、応相談

更新日

2026年05月27日 14:31

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ビジネス会話レベル

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

Assistant Director of Sales アシスタントセールスディレクター | Ultra Luxury Hotel - Unique Onsen Pool, Global Brand

Our client, an ultra-luxury hotel in northern Kyoto, is seeking an Assistant Director of Sales to join their team. This role offers the unique opportunity to step up from a Sales Manager or Senior Sales Manager position, focusing on international business development in a globally recognized hotel group. Enjoy dual benefit access from two hospitality organizations and the chance to work in a boutique resort with exclusive amenities like a year-round heated onsen-water outdoor pool.

京都に位置する超高級ホテルが、国際ビジネス開発を担当する営業部次長を募集しています。営業マネージャーまたはシニアセールスマネージャーからステップアップする絶好の機会です。この役職では、グローバルホテルチェーンの一員として働き、2つのホスピタリティ組織からの特典を享受しつつ、温泉プールなどユニークな設備を持つティックリゾートで働けます。

Key Responsibilities:

- Develop and execute sales action plans
 - Identify and secure new international accounts
 - Conduct sales presentations and property viewings
 - Prepare monthly sales reports for review
 - Negotiate rates following S&D standards
 - Collaborate with Hilton Worldwide Sales for global accounts
 - Manage inventory and bookings for the property
 - Handle reservation inquiries from corporate clients
-
- 営業企画の立案・実施
 - 新規国際アカウントの開拓と確保
 - 営業プレゼンテーションや施設見学の実施
 - 月次営業報告書の作成とレビュー
 - S&D基準に基づく料金交渉
 - Hilton Worldwide Salesとの協力によるグローバルアカウント管理
 - 施設の在庫管理と予約管理
 - 法人クライアントからの予約問い合わせ対応

Qualifications:

- Fluent in Japanese and English speaking and writing
 - Experience in hospitality sales activities
 - In-depth knowledge of sales principles and techniques
 - 5+ years of experience in luxury hotel sales
 - Experience with CRM systems for sales monitoring
 - Ability to develop international business relationships
 - Familiarity with Hilton Worldwide Sales processes
 - Experience with reservation systems like PMS
-
- 日本語と英語の流暢な会話と書面能力
 - ホスピタリティ業界での営業経験
 - 営業の基本原則と技術に関する深い知識
 - ラグジュアリーホテルでの5年以上の営業経験
 - CRMシステムを使用した営業管理経験
 - 国際的なビジネス関係を構築できる能力
 - Hilton Worldwide Salesのプロセスに精通していること
 - PMSなどの予約システムの経験

会社説明