



Understanding People

Director of Sales - Catering ケータリング営業ディレクター | Luxury Hotel

Prestigious luxury hotel in Tokyo

募集職種

人材紹介会社
スペシャライズドグループ株式会社求人ID
1593483業種
ホテル雇用形態
正社員勤務地
東京都 23区給与
経験考慮の上、応相談更新日
2026年06月10日 00:00

応募必要条件

職務経験
3年以上キャリアレベル
中途経験者レベル英語レベル
ビジネス会話レベル日本語レベル
ビジネス会話レベル最終学歴
大学卒：学士号現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

Director of Sales - Catering ケータリング営業ディレクター | Luxury Hotel (Competitive Salary, Health Benefits)

Our client, a prestigious luxury hotel in Tokyo, is seeking a Director of Sales - Catering to lead their Sales & Marketing team. This role offers the unique opportunity to drive the Banquet and Catering business, cultivate high-value relationships, and deliver exceptional experiences in one of Tokyo's most iconic hotels. Enjoy a competitive salary, comprehensive health benefits, and exclusive travel perks, including complimentary nights at luxury destinations worldwide.

Key Responsibilities:

- Develop event sales strategy for banquets and weddings
- Analyze market trends and competitor activity
- Cultivate relationships with corporate clients and wedding planners
- Lead and inspire Event Sales and Wedding Sales teams
- Oversee development of wedding packages and promotions

- Monitor budgets and profitability for event segments
- Collaborate with Culinary team on menu development
- Ensure compliance with contract standards and legal requirements
- Manage guest feedback and implement improvements

Qualifications:

- Degree in Business or Hospitality Management
- 5+ years experience in luxury hotel or hospitality
- Exceptional command of English; proficiency in Japanese is preferred but not mandatory
- Proven ability to develop sales and marketing strategies
- Experience with luxury event sales and management
- Strong relationships with corporate clients and wedding planners
- Familiarity with Tokyo's luxury events market

東京にある名門ラグジュアリーホテルでは、セールス&マーケティングチームを率いるケータリング営業ディレクターを募集しています。このポジションでは、バンケットやケータリング事業を推進し、ハイバリューな関係を築き、東京の象徴的なホテルで卓越した体験を提供するユニークな機会が待っています。競争力のある給与、充実した健康保険、世界中のラグジュアリーデスティネーションでの無料宿泊を含む特別な旅行特典も享受できます。

業務内容：

- イベントやウェディングのセールス戦略の開発
- 市場動向と競合活動の分析
- 法人顧客やウェディングプランナーとの関係構築
- イベントセールスおよびウェディングセールsteamをリードし、インスパイア
- ウェディングパッケージやプロモーションの開発監督
- イベントセグメントの予算と収益性の管理
- 料理チームと協力し、メニュー開発を担当
- 契約基準や法的要件への適合を確保
- ゲストからのフィードバックを管理し、改善策を実施

応募資格：

- ビジネスまたはホスピタリティマネジメントの学位取得者
- ラグジュアリーホテルまたはホスピタリティ業界での5年以上の経験
- 英語の優れたスキルを持ち、日本語力があれば尚可
- セールスおよびマーケティング戦略の開発能力
- ラグジュアリーイベントセールスおよび管理の経験
- 法人顧客やウェディングプランナーとの強固な関係構築力
- 東京のラグジュアリーイベント市場に精通している方

会社説明