



Understanding People

## Director of Sales - Catering ケータリング営業ディレクター | Luxury Hotel

Prestigious luxury hotel in Tokyo

## 募集職種

## 人材紹介会社

スペシャライズドグループ株式会社

## 求人ID

1593483

## 業種

ホテル

## 雇用形態

正社員

## 勤務地

東京都 23区

## 給与

経験考慮の上、応相談

## 更新日

2026年05月27日 13:33

## 応募必要条件

## 職務経験

3年以上

## キャリアレベル

中途経験者レベル

## 英語レベル

ビジネス会話レベル

## 日本語レベル

ビジネス会話レベル

## 最終学歴

大学卒：学士号

## 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

## 募集要項

## Director of Sales - Catering ケータリング営業ディレクター | Luxury Hotel (Competitive Salary, Health Benefits)

Our client, a prestigious luxury hotel in Tokyo, is seeking a Director of Sales - Catering to lead their Sales & Marketing team. This role offers the unique opportunity to drive the Banquet and Catering business, cultivate high-value relationships, and deliver exceptional experiences in one of Tokyo's most iconic hotels. Enjoy a competitive salary, comprehensive health benefits, and exclusive travel perks, including complimentary nights at luxury destinations worldwide.

## Key Responsibilities:

- Develop event sales strategy for banquets and weddings
- Analyze market trends and competitor activity
- Cultivate relationships with corporate clients and wedding planners
- Lead and inspire Event Sales and Wedding Sales teams
- Oversee development of wedding packages and promotions

- Monitor budgets and profitability for event segments
- Collaborate with Culinary team on menu development
- Ensure compliance with contract standards and legal requirements
- Manage guest feedback and implement improvements

**Qualifications:**

- Degree in Business or Hospitality Management
- 5+ years experience in luxury hotel or hospitality
- Exceptional command of English; proficiency in Japanese is preferred but not mandatory
- Proven ability to develop sales and marketing strategies
- Experience with luxury event sales and management
- Strong relationships with corporate clients and wedding planners
- Familiarity with Tokyo's luxury events market

東京にある名門ラグジュアリーホテルでは、セールス&マーケティングチームを率いるケータリング営業ディレクターを募集しています。このポジションでは、バンケットやケータリング事業を推進し、ハイバリューな関係を築き、東京の象徴的なホテルで卓越した体験を提供するユニークな機会が待っています。競争力のある給与、充実した健康保険、世界中のラグジュアリーデスティネーションでの無料宿泊を含む特別な旅行特典も享受できます。

**業務内容：**

- イベントやウェディングのセールス戦略の開発
- 市場動向と競合活動の分析
- 法人顧客やウェディングプランナーとの関係構築
- イベントセールスおよびウェディングセールsteamをリードし、インスパイア
- ウェディングパッケージやプロモーションの開発監督
- イベントセグメントの予算と収益性の管理
- 料理チームと協力し、メニュー開発を担当
- 契約基準や法的要件への適合を確保
- ゲストからのフィードバックを管理し、改善策を実施

**応募資格：**

- ビジネスまたはホスピタリティマネジメントの学位取得者
- ラグジュアリーホテルまたはホスピタリティ業界での5年以上の経験
- 英語の優れたスキルを持ち、日本語力があれば尚可
- セールスおよびマーケティング戦略の開発能力
- ラグジュアリーイベントセールスおよび管理の経験
- 法人顧客やウェディングプランナーとの強固な関係構築力
- 東京のラグジュアリーイベント市場に精通している方

---

**会社説明**