



マーケティング&セールスコーディネーター/Marketing & Sales Coordinator

エネルギー×グローバル企業で、実力を発揮しませんか？

募集職種

人材紹介会社
fromhome合同会社

求人ID
1593466

部署名
Marketing

業種
電力・ガス・水道

会社の種類
中小企業 (従業員300名以下) - 外資系企業

外国人の割合
外国人 多数

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区, 港区

給与
650万円 ~ 850万円

勤務時間
Mon-Fri 9am-6pm

休日・休暇
15 days paid leave/year

更新日
2026年05月27日 10:27

応募必要条件

職務経験
1年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
日常会話レベル (英語使用比率: 50%程度)

日本語レベル
ネイティブ

最終学歴
短大卒: 準学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

エネルギー・ユーティリティ業界に特化した急成長中のグローバルソフトウェア企業にて、日本ビジネスの拡大を支える

マーケティング&セールスコーディネーターを募集します。

本ポジションは、戦略立案よりも実務・実行を重視したロールです。グローバルマーケティングチームと連携しながら、キャンペーン実施、デジタルコンテンツ管理、ウェビナー・イベントの企画運営、営業サポートなど幅広い業務を担っていただきます。

主な業務内容：

- ・ プレゼンテーション資料・販促コンテンツなどマーケティング素材の作成・管理
- ・ ウェブサイトの更新およびデジタルコンテンツの管理
- ・ ウェビナー・セミナー・業界イベントの企画から運営
- ・ フォローアップまでの一貫対応・PR・ブランディング・広報活動のサポート
- ・ Excelなどのツールを活用したマーケティング活動の管理・追跡
- ・ 営業チームへのプレゼン資料・提案書作成支援および各種コーディネーション・グローバルマーケティングチームメンバーとの連携

協働勤務地：

東京 レポートライン：マーケティング本部長

スキル・資格

必須：

- ・ マーケティングコーディネーターとしての実務経験（ソフトウェア・テクノロジー企業での経験があれば尚可）

- ・ PowerPoint・Excel・Microsoft Officeの高い操作スキル
- ・ ウェブサイト管理およびデジタルコンテンツ運用の経験
- ・ ウェビナーおよびイベントの企画・運営経験
- ・ 高い組織力とプロジェクト管理能力
- ・ 日本語：ネイティブまたはビジネスレベル
- ・ 英語：ビジネスレベル（グローバルチームとの業務言語）

歓迎：

- ・ 小売電力・ユーティリティ業界に関する知識または経験
- ・ PR・メディアリレーションズの経験
- ・ CRMまたはマーケティングオートメーションツールの使用経験

会社説明