

製薬業界/海事業界出身者絶賛大募集中【企画営業職】展示会ビジネスをリードするグローバル企業で活躍しませんか!!

【世界有数のB2Bイベント主催企業】の日本法人がバイリンガル人材を大募集!!

募集職種

人材紹介会社
MMJ Network

採用企業名
英国に本社がある外資系企業

求人ID
1593462

部署名
事業部

業種
その他 (広告・PR・メディア)

会社の種類
中小企業 (従業員300名以下) - 外資系企業

外国人の割合
(ほぼ) 全員日本人

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区, 千代田区

最寄駅
山手線、　神田駅

給与
500万円 ~ 800万円

勤務時間
9:00 - 18:00

休日・休暇
週休二日制、夏休み、年末年始休み、慶弔休暇、育児休暇、産休

更新日
2026年11月11日 05:00

応募必要条件

職務経験
1年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
日常会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

会社概要

世界30カ国以上でB2B展示会を展開するマーケットリーダー企業の日本法人です。医療・製薬、美容・化粧品、ライフスタイル、食品、製造業など、専門性の高い業界に特化した展示会を通じて、国内外のビジネス機会を創出しています。業界の最新トレンドを捉えた企画力と、グローバルネットワークを活かした営業力で、出展企業と来場者の価値ある出会いを支援しています。

募集職種

企画営業職（Exhibition Sales Executive）

業務内容

- 医療機器、製薬、化粧品、食品、製造業などの業界における展示会の出展営業
- 業界動向を踏まえた展示会テーマ・構成の企画立案
- 出展企業の課題やニーズをヒアリングし、最適な出展プランを提案
- 海外の関連チームと連携し、グローバル展開を視野に入れた営業活動
- 展示会当日の運営サポート、出展後のフォローアップ
- 業界団体・メディアとの連携による集客・プロモーション戦略の立案

スキル・資格

応募資格

【必須条件】

- 法人営業経験（2年以上）
- 日本語：ネイティブレベル、英語：ビジネスレベル（TOEIC700点以上目安）
- B2Bビジネスへの理解と関心

【歓迎条件】

- 医療・製薬、海事、美容、製造業、食品業界いずれかでの営業・マーケティング経験
- 展示会・イベント業界での業務経験
- 海外とのビジネス経験、または多国籍チームとの協働経験
- 自ら情報を収集し、業界のトレンドをキャッチアップできる方

会社説明