

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

**【外資系プロフェッショナルサービス企業】マーケティング・営業戦略推進 (Go-to-Market)****【外資系プロフェッショナルサービス企業】マーケティング・Go-to-Market****募集職種****人材紹介会社**

マイケル・ページ・インターナショナル・ジャパン株式会社

**採用企業名**

非公開

**求人ID**

1593126

**業種**

ビジネスコンサルティング

**会社の種類**

大手企業 (300名を超える従業員数) - 外資系企業

**雇用形態**

正社員

**勤務地**

東京都 23区

**給与**

550万円 ~ 1300万円

**勤務時間**

詳しくはお問い合わせください

**休日・休暇**

土日祝 完全週休2日制

**更新日**

2026年05月22日 14:25

**応募必要条件****職務経験**

1年以上

**キャリアレベル**

中途経験者レベル

**英語レベル**

日常会話レベル

**日本語レベル**

流暢

**最終学歴**

大学卒：学士号

**現在のビザ**

日本での就労許可が必要です

**募集要項**

- ・ 税務・専門サービス領域におけるB2Bマーケティングおよび営業推進 (Go-to-Market) を担うポジションです。
- ・ リード創出から営業支援、ブランド発信まで、事業成長に直結する施策を企画・実行する役割です。

## 企業情報

世界的なプロフェッショナルサービスネットワークの一員として、企業の経営課題や専門領域における高度なサービスを提供している組織です。専門家とビジネス部門が密に連携しながら、クライアントに価値を届ける体制が整っており、専門知見をマーケットに伝える戦略的な役割を担うことができます。

## 職務内容

- 注力ビジネス領域における営業推進（Go-to-Market）戦略の企画・実行
- 営業活動計画の立案、ターゲット設計、進捗管理
- バイブライン分析、実績管理、レポートニング
- 会議体の運営、資料作成、関係者との調整
- B2Bマーケティング施策の企画・実行
- オンサイト/Webセミナー・イベントの企画、運営、フォローアップ
- Webコンテンツやコラムの企画・制作進行
- リード創出から営業連携までのマーケティングプロセス支援
- ブランド認知向上・既存顧客との関係維持に向けた施策推進

## 条件・待遇

- B2Bマーケティング × 営業推進 × プロフェッショナルサービスの横断的なキャリア形成
- 経営層・パートナー層と直接連携し、事業成長に関与できる環境
- 専門家の知見を市場に届ける、戦略性の高いポジション
- 戦略立案から実行まで一気通貫で関われる高い裁量
- リモートワーク・フレックスタイム制度など柔軟な働き方
- フラットで風通しの良いカルチャー
- パティ制度など、入社後のオンボーディングサポート
- 想定年収：580万円～850万円（シニアアソシエイトクラス）～1300万円（マネージャークラス）

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Airi Sato on +81 3-6627-6107.

---

## スキル・資格

- 以下いずれかの経験を3年以上お持ちの方
  - B2Bマーケティング経験（リード創出、イベント企画、営業連携など）
  - プロフェッショナルファーム経験（コンサル、監査、税務、法務等での提案・デリバリー経験）
- 営業推進、マーケティング、事業開発領域への関心・意欲
- 英語を用いた業務経験があると尚可

---

## 会社説明

世界的なプロフェッショナルサービスネットワークの一員として、企業の経営課題や専門領域における高度なサービスを提供している組織です。専門家とビジネス部門が密に連携しながら、クライアントに価値を届ける体制が整っており、専門知見をマーケットに伝える戦略的な役割を担うことができます。