

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

フィールドフォース戦略を進化させるFFEリード

フィールドフォース戦略を進化させるFFEリード

募集職種

人材紹介会社

マイケル・ページ・インターナショナル・ジャパン株式会社

求人ID

1593099

業種

医薬品

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

1000万円 ~ 1200万円

更新日

2026年05月22日 10:04

応募必要条件

キャリアレベル

エグゼクティブ・経営幹部レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

流暢

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可は必要ありません

募集要項

本ポジションは、製薬業界におけるフィールドフォースの生産性と顧客エンゲージメントを高める中核的な役割です。

データ分析と実行力を掛け合わせ、営業・マーケティング・メディカルなどと連携しながら、戦略設計から現場実装までをリードします。

企業情報

外資系の研究開発型製薬企業にて、国内事業の成長を支える商業戦略機能を強化しています。

日本市場に根ざしつつ、グローバルとの連携も多い環境です。

職務内容

- 施設別・MR別の営業目標設定ロジックの設計および説明
- セグメンテーション・ターゲティング戦略の設計
- テリトリー設計およびリソース配分の分析
- KPI設計、活動量・質の分析とモニタリング

- インセンティブ/ボーナススキームの設計・運用支援
- CRM運用・最適化、データ品質管理
- オムニチャネル戦略と連動したCRM活用推進
- BIツール（例：Power BI）を用いたダッシュボード企画・分析
- 営業戦略に資する分析レポートの作成

条件・待遇

- 日本市場における営業変革を主導できる戦略的ポジション
- クロスファンクショナルかつグローバルな協業環境
- 専門性と影響力を高められるキャリア機会

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Dr. Philipp Berndt on +813 6832 8945.

スキル・資格

- 製薬業界におけるSFE / 営業企画 / 営業オペレーション経験（目安5年以上）
 - フィールドフォース分析およびKPI設計の実務経験
 - BIツール（Power BI、Tableau等）の活用経験
 - 二次データ（例：医療・市場データ）を用いた分析経験
 - 論理的思考力と課題解決力
 - 部門横断での高いコミュニケーション能力
 - 英語力（グローバル連携において尚可）
-

会社説明

外資系の研究開発型製薬企業にて、国内事業の成長を支える商業戦略機能を強化しています。

日本市場に根ざしつつ、グローバルとの連携も多い環境です。