

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

金融機関向け 投資ビジネス開発セールス（ホールセール）

金融機関向け 投資ビジネス開発セールス

募集職種

人材紹介会社

マイケル・ページ・インターナショナル・ジャパン株式会社

求人ID

1592935

業種

その他（金融）

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

800万円～1500万円

更新日

2026年05月20日 14:46

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

日常会話レベル

日本語レベル

流暢

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

日本のホールセール市場において、金融機関向けの新規ビジネス開拓と関係構築をリードするポジションです。

社内外のステークホルダーと密に連携しながら、商品導入や販売戦略の推進を担います。

企業情報

当社クライアントは、グローバルに展開する大手外資系アセットマネジメント会社です。

長期的な視点での運用と強固なグローバル基盤を持ち、日本市場においてもホールセールビジネスを重要な成長領域と位置づけています。

職務内容

- 銀行、証券会社、信託銀行、オンライン証券などの販売会社との関係構築・強化
- シニアマネジメント層から現場レベルまで、幅広いカウンターパートとのリレーション管理
- 新規マニデート獲得および新ファンド導入・販売プロジェクトの主導
- 販売戦略の立案・実行、ネットセールス目標の達成

- 顧客ニーズを深く理解し、商品部門・運用部門との連携によるソリューション提供
- 社内関連部門（マーケティング、プロダクト等）との協業
- グローバルチームとの情報共有・コミュニケーション

条件・待遇

- グローバルアセットマネジメント会社での中核的なセールス経験
- 日本市場における新規ビジネス拡大に直接関与できるやりがい
- 社員の成長とウェルビーイングを重視した制度・環境
- 柔軟な働き方を取り入れたワークスタイル

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Hai Le at +81 3 6832 8623.

スキル・資格

- アセットマネジメントまたは金融業界における営業、またはプロダクト関連の実務経験（目安3年以上）
- 投資商品およびホールセール営業慣行に関する理解
- 高いコミュニケーション力・プレゼンテーション力、関係構築力
- チームワークを重視し、主体的にビジネスを推進できる方
- 英語での実務コミュニケーション力（グローバル拠点との連携あり）
- CMA、CFA、MBAなどの資格をお持ちの方は尚可

会社説明

当社クライアントは、グローバルに展開する大手外資系アセットマネジメント会社です。長期的な視点での運用と強固なグローバル基盤を持ち、日本市場においてもホールセールビジネスを重要な成長領域と位置づけています。