

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

## 【英語×柔軟な働き方ー需要の高い業界の営業職】

## 【英語×柔軟な働き方ー需要の高い業界の営業職】

## 募集職種

## 人材紹介会社

マイケル・ページ・インターナショナル・ジャパン株式会社

## 求人ID

1592923

## 業種

不動産仲介・管理

## 雇用形態

正社員

## 勤務地

東京都 23区

## 給与

500万円 ~ 800万円

## 更新日

2026年05月20日 11:38

## 応募必要条件

## キャリアレベル

中途経験者レベル

## 英語レベル

ビジネス会話レベル

## 日本語レベル

ネイティブ

## 最終学歴

大学卒：学士号

## 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

## 募集要項

このポジションでは、プロパティ業界の営業部門で、顧客との関係構築や新規ビジネス開拓を担当していただきます。東京拠点に、プロフェッショナルな環境でキャリアを築く絶好の機会です。

## Client Details

当企業は、元々外資系企業で柔軟に使えるオフィス空間やワークスペースを提供する事業を展開しています。世界各国に数百拠点を持ち、企業規模に応じて短期・可変型で利用できるワークスペースを提供するのが特徴です。コミュニティ形成やコラボレーション促進も重視し、スタートアップから大企業まで幅広い利用者を抱えています。

## Description

- 新規および既存の顧客との関係構築と維持
- 顧客ニーズを理解し、それに応じたソリューションを提案
- 営業目標の達成と報告業務
- 市場動向の分析と競合他社の調査
- グローバルクライアントとのやり取り
- 社内チームと連携し、クライアントの満足度を向上
- 業界イベントや展示会への参加

## Job Offer

- 安定した正社員ポジション
- 東京都内のアクセス良好な勤務地
- フレンドリーで協力的な職場環境
- スキルアップを支援する研修プログラム
- プロパティ業界でのキャリア発展の機会

興味をお持ちの方は、ぜひご応募ください。このポジションでの成功は、あなたのキャリアを次のステージへと導くチャンスです！

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Karen Suzuki at +81 3 6832 8919.

---

## スキル・資格

A successful Account Executive should have:

- B2B営業またはプロパティ業界での経験
- 顧客とのコミュニケーション能力に優れていること（英語）
- 新規ビジネス開拓に意欲的であること
- 目標達成に向けた計画的なアプローチを実践できること
- 基本的なPCスキル（メール、Excel、PowerPoint等）
- プロパティ業界に対する興味と理解

---

## 会社説明

当企業は、元々外資系企業で柔軟に使えるオフィス空間やコワーキングスペースを提供する事業を展開しています。世界各国に数百拠点を持ち、企業規模に応じて短期・可変型で利用できるワークスペースを提供するのが特徴です。コミュニティ形成やコラボレーション促進も重視し、スタートアップから大企業まで幅広い利用者を抱えています。