

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

【SME - 特許・商標×AI/テクノロジー・特許事務所経験など大歓迎◎】

【SME - 特許・商標×AI/テクノロジー・特許事務所経験など大歓迎◎】

募集職種

人材紹介会社

マイケル・ページ・インターナショナル・ジャパン株式会社

求人ID

1592921

業種

インターネット・Webサービス

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

550万円 ~ 800万円

更新日

2026年05月20日 11:25

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

中小企業（SME）向け専門職営業担当として、特許・知的財産業界での新規顧客開拓と既存顧客のサポートをお任せします。最適なソリューションを提供し、顧客のビジネス成長を支える重要な役割を担っていただきます。

Client Details

当企業は、知的財産（特許・商標など）に特化したソフトウェアおよびサービスを提供するグローバル企業です。同社は、特許検索や分析、知財管理などの分野で意思決定を支援するソリューションを展開しています。外資系企業として、国内市場向けのサービスを提供しています。また近年はAIを活用したプラットフォームを強化し、特許調査や分析業務の効率化を支援する点で注目されています。

Description

- 中小企業（SME）向け営業活動の計画と実行
- 既存顧客へのフォローアップと追加提案
- 顧客ニーズに基づいたソリューションの提案
- 社内チームとの連携によるプロジェクト推進
- 製品やサービスのプレゼンテーション実施（特許・商標などの専門プロダクトに関して）

Job Offer

- 安定した中規模企業での就業
- 知的財産業界でのキャリアアップのチャンス
- 職場環境の良さとチームワークの重視
- 柔軟な労働環境と福利厚生

ご興味ございましたら、ぜひお気軽にご連絡ください！

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Karen Suzuki at +81 3 6832 8919.

スキル・資格

A successful SME営業担当 should have:

- 特許事務所などでの経験
- 営業または顧客対応の実務経験
- 中小企業向けのソリューション提案スキル
- 優れたコミュニケーション能力と交渉力
- 柔軟に対応できる問題解決能

会社説明

当企業は、知的財産（特許・商標など）に特化したソフトウェアおよびサービスを提供するグローバル企業です。同社は、特許検索や分析、知財管理などの分野で意思決定を支援するソリューションを展開しています。外資系企業として、国内市場向けのサービスを提供しています。また近年はAIを活用したプラットフォームを強化し、特許調査や分析業務の効率化を支援する点で注目されています。