



FinTech成長期を牽引する | 提案型アカウントセールス-JACI Ina

AI × 金融テック領域での実践的なビジネス活用機会 ・ 戦略型ソリューション提案

募集職種

人材紹介会社

株式会社 JAC International

採用企業名

FinTech成長期を牽引する | 提案型アカウントセールス-JACI Ina

求人ID

1592902

業種

インターネット・Webサービス

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下) - 外資系企業

外国人の割合

外国人 半数

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

700万円 ~ 1100万円

更新日

2026年06月02日 00:00

応募必要条件

職務経験

1年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

基礎会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

事業拡大に伴い、FinTech領域のソリューションセールスを募集しています。

以下の業務を担当頂きます。

- ・ 既存クライアントに対するアップセル・クロスセルの提案および実行

- ・ 顧客課題の深掘りと新機能や新たな提案による価値最大化の推進
 - ・ 利用状況や効果データをもとにした改善提案と追加導入の提案
 - ・ 顧客のペインと課題を収集し（As-Is 分析）、社内ステークホルダーと協力して解決策を考え、顧客へ提案（To-Be 設計）
 - ・ 顧客との信頼関係を構築・維持し、拡大機会を推進
 - ・ 効果的な顧客管理、及び営業プロセス運用のベストプラクティスの設計開発、導入
-

スキル・資格

- ・ 法人営業経験（2年以上）
 - ・ 提案型の営業スタイルで顧客の課題に応じたソリューション提供の経験
 - ・ 顧客との長期的な関係構築に興味・関心がある方
 - ・ スクラム開発などの経験や基本構造に理解がある方≒エンジニアとしての開発経験
 - ・ 社内外との優れたコミュニケーションスキル
 - ・ 日常会話レベルの英語力（社内のメンバーとコミュニケーションが取れるレベル）
-

会社説明