



外資系医療機器メーカー・韓国拠点責任者（Country Sales Manager） | 年俸720～1200万円@ソウル

★日本語or英語and韓国語ビジネスレベル以上 | 韓国在住、または予定の方

募集職種

人材紹介会社

株式会社グローバルイニシアティブ

採用企業名

外資系医療機器メーカー

求人ID

1592876

業種

その他（メーカー）

雇用形態

正社員

勤務地

韓国

給与

700万円～1200万円

勤務時間

9：00～18：00

休日・休暇

土日祝 有給休暇 韓国のカレンダー通り

更新日

2026年05月19日 14:59

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ビジネス会話レベル

その他言語

韓国語 - ビジネス会話レベル

最終学歴

専門学校卒

現在のビザ

日本での就労許可は必要ありません

募集要項

日本市場で培った成功ノウハウを基盤に、
韓国の商習慣や医療規制に適応させた独自の事業戦略を立案・実行していただきます。

- 事業戦略の策定と実行：韓国市場における中長期ロードマップの作成・推進。
- P&L管理：拠点収益の最大化、予算策定、財務リスク管理。
- サプライチェーン及び販売チャネル構築：現地ドラッグストア、医療機関、ECモール等の販路拡大。
- 組織開発：現地チームの採用・マネジメント、リーダーシップの発揮。
- コンプライアンス：韓国の法規制（薬事法・労基法等）への準拠と運営。
- グローバル連携：日本支社および米国本部への定期報告と戦略同期。

【入社後の流れ】

入社後、まずは東京本社もしくは他国にて約3ヶ月間の研修を実施します。
製品知識、成功事例、企業文化を深く理解いただいた後、現地法人の責任者として業務を開始していただきます。

スキル・資格

●必須

- ・韓国(ソウル)在住の方
- ・日本語または英語、および韓国語がともにビジネスレベル以上の方。
 - ※日本語または英語での経営報告・交渉が円滑にできること。
 - ※日本人の場合：現地(韓国)スタッフのマネジメントや現地企業との交渉が韓国語で完結できること。
- ・ゼロから組織を作り上げる、スタートアップマインドをお持ちの方。

●尚可

- ・5年以上の部門マネジメント経験、または経営管理経験。
- ・医療機器・医薬品（OTC）業界での販売・営業経験者
- ・韓国市場における小売（ドラッグストア等）や医療機関向けの販路構築経験

会社説明