

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

オンコロジー領域 プロダクトマーケティングマ（肺がん / 膵がん・新製品担当）

肺がん / 膵がん・新製品担当

募集職種

人材紹介会社

マイケル・ページ・インターナショナル・ジャパン株式会社

求人ID

1592719

業種

医薬品

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下) - 外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

800万円 ~ 1100万円

ボーナス

給与：ボーナス込み

歩合給

給与：歩合給込み

更新日

2026年05月18日 18:05

応募必要条件

職務経験

1年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

無し

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

本ポジションは、肺がんまたは膵がん領域における新規治療製品のプロダクトマーケティングを担います。製薬業界のマーケティング手法をベースに、新製品上市からライフサイクル管理までをエンドツーエンドでリードします。

企業情報

オンコロジー領域に特化し、医療機器でありながら製薬的な適応戦略・疾患戦略を重視した治療ソリューションを展開する

グローバル企業です。
日本法人の営業・マーケティング組織の大半が製薬業界出身者で構成されており、製品価値と臨床意義を重視したマーケティングを行っています。

職務内容

- - 肺がんまたは膵がん領域におけるプロダクトマーケティング戦略の立案・実行
 - 新製品ローンチに向けたエンドツーエンドのマーケティング活動
 - 市場・競合・顧客インサイト分析に基づく製品戦略構築
 - グローバル戦略を踏まえた日本市場向け施策の企画・実行
 - 営業向け資材、トレーニング、プロモーション施策の企画・開発
 - 製品ライフサイクルマネジメントおよびKPIモニタリング
 - 営業、メディカル等の社内関係部門とのクロスファンクショナルな協働

条件・待遇

- - 年収：800～1100万円（10%賞与込み）※経験・スキルにより決定
 - 製薬×医療機器の融合という希少なオンコロジーキャリア
 - 新規性の高い治療アプローチを日本市場に届ける経験
 - 製薬出身者が中心となって活躍するマーケティング組織
 - 原則オフィス勤務＋フレックス制度による柔軟な働き方

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Sara Loh on +813 6832 8915.

スキル・資格

- 製薬会社におけるオンコロジー領域のプロダクトマーケティング経験（必須）
- 新製品上市を含む、エンドツーエンドの製品マーケティング経験
- 肺がんまたは膵がん、もしくは希少疾患領域での製品担当経験
- 営業支援中心のマーケティングではなく、製品戦略を主導した実績
- クロスファンクショナルな環境でのプロジェクト推進力
- 日本語での高いコミュニケーション能力
- 経験によりマネージャー職での採用を検討

会社説明

オンコロジー領域に特化し、医療機器でありながら製薬的な適応戦略・疾患戦略を重視した治療ソリューションを展開するグローバル企業です。
日本法人の営業・マーケティング組織の大半が製薬業界出身者で構成されており、製品価値と臨床意義を重視したマーケティングを行っています。