

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

プリセールス

プリセールス

募集職種

人材紹介会社

マイケル・ページ・インターナショナル・ジャパン株式会社

求人ID

1592658

業種

インターネット・Webサービス

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

600万円 ~ 1000万円

更新日

2026年05月18日 12:01

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

無し

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

顧客の継続利用と成果創出を目的に、導入支援から活用促進、契約更新まで一気通貫で担うポジションです。

顧客課題を構造的に捉え、社内の開発・営業と連携しながら価値提供を高度化していきます。

企業情報

業務効率化・高度化を実現するAIソリューションを提供し、エンタープライズ領域を中心に導入実績を拡大している成長企業です。

単なるツール提供にとどまらず、顧客の業務変革そのものに伴走する姿勢を重視しています。

職務内容

既存顧客に対するオンボーディングおよび活用支援

利用状況の分析を踏まえたアダプション施策の企画・実行

契約更新・アップセルに向けた提案活動

顧客からのフィードバック収集およびプロダクト改善への連携

社内関係部署と連携した顧客成功モデルの構築

条件・待遇

フレックスタイム制・リモートワーク可

各種社会保険完備

スキルアップ・学習支援制度

成果と成長に応じた報酬・評価制度

チャレンジを後押しするオープンでフラットな組織文化

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Takumi Nozaki on +813 6627 6070.

スキル・資格

BtoB領域におけるカスタマーサクセス、営業、またはコンサルティングの実務経験

顧客課題を構造化し、関係者を巻き込みながら解決に導いた経験

不確実性の高い環境下でも主体的に行動し、改善を回せるスタンス

IT / SaaSプロダクトへの高い関心

会社説明

業務効率化・高度化を実現するAIソリューションを提供し、エンタープライズ領域を中心に導入実績を拡大している成長企業です。
単なるツール提供にとどまらず、顧客の業務変革そのものに伴走する姿勢を重視しています。