



Understanding People

## Sales Manager | Luxury Hotel セールスマネージャー・ラグジュアリーホテル

## Luxury international hotel

## 募集職種

## 人材紹介会社

スペシャライズドグループ株式会社

## 求人ID

1592584

## 業種

ホテル

## 雇用形態

正社員

## 勤務地

東京都 23区

## 給与

経験考慮の上、応相談

## 更新日

2026年05月15日 15:18

## 応募必要条件

## 職務経験

3年以上

## キャリアレベル

中途経験者レベル

## 英語レベル

ビジネス会話レベル

## 日本語レベル

ビジネス会話レベル

## 最終学歴

大学卒：学士号

## 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

## 募集要項

## Sales Manager | Luxury Hotel セールスマネージャー・ラグジュアリーホテル

Our client, a luxury international hotel renowned for its high standards in hospitality, is seeking a Sales Manager to drive room revenue and develop key partnerships. This role offers the opportunity to work across domestic and international markets, leveraging your relationship-building skills and proactive sales mindset within the luxury hospitality sector.

国内外で高い評価を受けるラグジュアリーな国際ホテルが、セールスマネージャーを募集しています。この役職では、客室収益の向上と重要なパートナーシップの構築を担当していただきます。ラグジュアリーホスピタリティ業界での関係構築能力と積極的な営業マインドを活かし、国内外の市場で活躍する絶好のチャンスです。

## Key Responsibilities:

- - Drive room revenue through strategic sales initiatives
- - Develop partnerships with corporate and travel industry clients
- - Identify and secure new business opportunities
- - Manage and grow existing client accounts
- - Conduct sales calls and client meetings
- - Collaborate with Revenue, Marketing, and Operations teams
- - Monitor market trends and competitor activities

- 客室収益を向上させるための戦略的な営業活動
- 法人顧客や旅行業界のクライアントとのパートナーシップの構築
- 新規ビジネスチャンスの発見と獲得
- 既存顧客アカウントの管理と成長
- 営業訪問やクライアントミーティングを実施
- 収益、マーケティング、オペレーションチームとの連携
- 市場動向や競合他社の活動をモニタリング

**Qualifications:**

- - 5+ years of experience in luxury hotel sales
- - Fluency in Japanese
- - Experience with international hotel brands is preferred but not mandatory
- - Experience with CRM software like Salesforce or similar
- - Ability to travel for trade shows and networking events
- - Strong negotiation skills

- ラグジュアリーホテルの営業経験5年以上
- 日本語に堪能な方
- 国際ホテルブランドでの経験があれば尚可
- SalesforceなどのCRMソフトウェアの使用経験
- 展示会やネットワーキングイベントへの出張が可能な方
- 優れた交渉スキル

---

会社説明