



6F112【秋田】半導体製造装置の海外営業および納期調整等の顧客サポート

TDK株式会社での募集です。海外営業のご経験のある方は歓迎です。

募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

TDK株式会社

求人ID

1592292

業種

電気・電子・半導体

雇用形態

正社員

勤務地

秋田県

給与

550万円～1000万円

勤務時間

08:30～17:00

休日・休暇

【有給休暇】初年度21日4か月目から【休日】完全週休二日制 土日 祝日 GW 夏季休暇 年末年始

更新日

2026年05月14日 16:00

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

専門学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2349226】

■職務内容

半導体製造装置業界で、ロードポートの営業及び関連部署との納期調整、また顧客との交渉を含む営業活動。

- ・顧客からの発注（Purchase Order）に関する納期調整及び顧客への連絡
- ・TDK Americaとの案件に関する定期打ち合わせ（英語会議 週2回 顧客要求・出荷スケジュール等について協議）
- ・ヨーロッパの代理店との案件に関する定期打ち合わせ（英語会議 週2回 顧客要求・出荷スケジュール等について協議）
- ・エンドユーザーとの直接打ち合わせ（リモートあるいは対面）

*ご入社後は、まず顧客からの納期調整業務をお任せし、並行して、アメリカ及びヨーロッパ代理店との打ち合わせに参画いただきます（目安3か月）。装置知識を理解し始めてきたら、アメリカ、ヨーロッパ問わず特定のお客様に対してのマネージメントをお願いします。

*仕事内容の変更範囲：会社の定める業務全般

■配属部署

生産本部 FAソリューションズビジネスグループ 営業部 TAS海外営業課

■組織のミッション

特に、海外半導体装置メーカーに対して、現地法人であるTDK Americaを経由して装置提案を実施し、グローバルに拡販を進めることをミッションとしています。併せて、ヨーロッパの代理店とのビジネスも進めています。また、日々変化する納期に対しても、顧客満足度向上の観点から、生産計画チームとともに検討しながらベストな回答を出せるよう心がけており、新規、既存問わず対応をしています。

■働き方

- ・残業時間：平均15時間/月以下（業務時期、内容により変動します）
- ・在宅勤務頻度：1～2日/週
- ・フレックスタイムの有無：有
- ・出張頻度/期間/行先（国内外）：数か月に1回、アメリカ、ヨーロッパ、東南アジアがメイン。業務状況により、この頻度は変更になることもあります。

■当業務の魅力点・応募者へのメッセージ

TDK＝部品メーカーというイメージが強い方も多いかと思いますが、我々の部署は、装置としてお客様に付加価値を提案することを目的とした少し色合いの違う部署になります。

まさかTDKがこのような装置を作っていたのか、というような驚きと新鮮さの中で、最先端の設備をお客様に展開、提案しています。

TAS海外営業課では、課長を含め中途入社が3人います。

他社から参画したメンバーでもすぐに溶け込み、活躍できる機会を与えられる風土と、組織として同じベクトルをもったメンバーで構成されていますので、仕事がやりやすい環境であることを自負しています。今後大きく拡大する半導体市場の中で、TDKのロードポートは必須の装置になります。その一端を担えるような、やる気のある方の応募をお待ちしております。

■TDKについて

同社は日本・東京工業大学発の企業として誕生、今やグローバル企業として業界をリードしています。TDK株式会社では創業時から材料そのものから開発、生産するモノづくり力を強化し成長してきました。

■事業概要

TDKは、世界30以上の国・地域に250カ所を超える拠点を展開しています。磁性技術で世界をリードし、事業セグメントは、受動部品、センサ応用製品、磁気応用製品、エネルギー応用製品の4つおよびその他で構成されています。

将来に向けて大きな成長が見込まれる自動車、ICT、産業機器・エネルギーの3市場を重点市場と位置づけており、各種製品の提供を通じて3市場のさらなる拡大に貢献しているほか、ますます高度化する市場ニーズに応えていくため、スピード感をもって設備投資や研究開発、M Aなどの成長投資を行っています。

■参考URL

オフィス紹介

<https://www.tdk.com/ja/careers/graduates/office/>

社員紹介

<https://www.tdk.com/ja/careers/experience/interview.html>

各種制度情報

<https://www.tdk.com/ja/careers/experience/systems.html>

スキル・資格

■必須要件

- ・機械・電子電気業界での営業経験があり、かつ取り扱い製品等の技術習得に積極的であること。
- ・ビジネス拡販に対して、情熱のある方。
- ・英語力：会議等でのファシリテートや議論が行えるレベル（TOEIC等のスコアに関わらず顧客との英語・口頭でのコミュニケーションがとれること）、海外顧客及び現地法人との打ち合わせで使用します。

■歓迎要件

- ・海外顧客とのビジネス経験がある方。
- ・半導体製造業界で業務経験がある方。

会社説明

■受動部品・セラミックコンデンサ、インダクティブデバイス、高周波部品、圧電材料部品、回路保護部品、アルミ電解コンデンサ、フィルムコンデンサ■センサ応用製品・温度センサ、圧力センサ、磁気センサ、MEMSセンサ■磁気応用製品・マグネット、高性能磁気ヘッド、HDDヘッド用サスペンション■エネルギー応用製品・エネルギーデバイス、電源（産業機器用、xEV向け車載用など）■その他・フラッシュメモリ応用デバイス、電波暗室、FA機器