



【東京 / 環境科学部】化学、医薬業界への提案営業 ◆「グリーン成長戦略」を掲げる三菱系機械総合商社 ◆

東京産業株式会社での募集です。法人営業（インフラ業界向け）のご経験のある方は...

## 募集職種

### 人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

### 採用企業名

東京産業株式会社

### 求人ID

1592228

### 業種

総合商社

### 雇用形態

正社員

### 勤務地

東京都 23区

### 給与

600万円 ~ 900万円

### 勤務時間

09:00 ~ 17:30

### 休日・休暇

【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 【有給休暇】年次有給休暇（初年度12日、最高20日）【休日】週休二日制 年末年...

### 更新日

2026年06月25日 03:00

## 応募必要条件

### キャリアレベル

中途経験者レベル

### 英語レベル

ビジネス会話レベル

### 日本語レベル

ネイティブ

### 最終学歴

大学卒：学士号

### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

## 募集要項

【求人No NJB2379773】

### ■担当業務

- ・化学、医薬、食品、ファインケミカル、中間体等の顧客向け機器及び工事提案営業。
- ・エンジニアリング会社・大手プラントメーカー向けプラント資機材・設備の輸入提案営業。
- ・海外メーカーからの輸出入業務。

### 商材例

製缶品、遠心分離機、乾燥機、ろ過機、ガラスライニング機器等化学・医薬工場納入機器 等

【長期的な業務内容】

- ・当社顧客からの人脈で構築したメーカー等の商権獲得。
  - ・当社出資（株）iFactoryへの営業展開及び出向等。
  - ・新規商材の発掘
- 

スキル・資格

【必須要件】

- ・法人営業経験が3年以上の方
- ・TOEIC 600点以上
- ・粘り強く、最後までより遂げた経験をお持ちの方・見積書をExcel、議事録等をWordで作成した経験のある方

【歓迎要件】

- ・大型プラント設備の営業経験がある方
- ・一社深耕型の提案営業経験がある方

【求める人物像】

- ・目標達成に向けての意識が高く、積極的に行動できる方
  - ・スケールの大きな仕事をしてみたいという方
  - ・新事業の発掘や開拓を将来行ってみたいという方
- 

会社説明

各種機械・プラント・資材・工具・薬品などの国内販売ならびに貿易取引