



【海外営業】理美容家電メーカー（リーダー候補）～ドライバーTOPシェア / プライム上場グループ～

テスコム電機株式会社での募集です。海外営業のご経験のある方は歓迎です。

## 募集職種

### 人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

### 採用企業名

テスコム電機株式会社

### 求人ID

1592133

### 業種

電気・電子・半導体

### 雇用形態

正社員

### 勤務地

東京都 23区

### 給与

650万円～750万円

### 勤務時間

09:00～18:00

### 休日・休暇

【有給休暇】入社日に応じて、入社14日後に付与 例：12/21から翌年6/20入社の場合10日付与 【休日】完全週休二日制 土...

### 更新日

2026年05月14日 15:58

## 応募必要条件

### キャリアレベル

中途経験者レベル

### 英語レベル

ビジネス会話レベル

### 日本語レベル

ネイティブ

### 最終学歴

大学卒：学士号

### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

## 募集要項

【求人No NJB2266085】

部署のプレイングマネージャーとして、海外営業全体の売り上げ貢献に関わるリーディング、部下のマネジメントを担っていただきます。

また担当としても、海外現地代理店を通じ弊社理美容・調理家電の提案型営業に関わっていただきます。

世界を相手に挑める、大きな裁量のもと、グローバルマーケットでの存在感を高め、市場を切り拓く面白さを味わえます。

【担当エリア】

当面はすでに取引のあるエリア（台湾、ASEAN等のアジア諸国）の同行と平行し、

欧米諸国エリアへの市場拡大のため、新規開拓活動を実施

【業務内容】

- ・海外営業業務のマネジメント
- ・客先（既存顧客）訪問 新規顧客開拓（とくに欧州）
- ・商品の輸出版売に関連する業務
- ・お客様から要望される海外向け新規商品開発
- ・メール問い合わせ対応 など

【海外出張】

年3～4回各1週間程度を想定※最初の海外出張は社員が必ずOJT同行

【採用背景】

業務拡大による人員補強（現状：部長1名、40代営業1名、30代営業支援1名）

【海外事業】

2014年より海外販売が本格的に始まり、現在は海外売上高比率15%となっております。今後は更なる展開を行い、3年後には海外売上高比率20%を目指します。その為、大きな市場性と共に期待をされている部署となります。現在は台湾を中心に成長が著しいASEAN市場などにも積極的に営業展開中です。基本的には、代理店販売として運営をしている為、客先への出張・来日の頻度は高く、加えて、各地域の代理店とも友好的な関係を構築しております。

---

## スキル・資格

【必須】※下記いずれか

- ・部署のマネジメント経験（チームリーダー経験も可）
- ・アジア、ASEAN、欧米エリア（欧州、アメリカなど）での法人営業のご経験
- ・海外での新規開拓営業のご経験
- ・理美容業界もしくは理美容関連商品扱いに関する海外営業のご経験
- ・ビジネスレベルの英語力（TOEIC600点程度が目安ですが、同等の英語力があれば必須ではありません）
- ・Word・Excel・Powerpointの基本的な操作・活用ができる方
- ・成果を求め、自走できる方

【歓迎】

- ・海外営業活動の一貫としてSNS運用をされていた方
- ・海外代理店に対する営業経験者 ※業種問わず
- ・メーカーでの海外営業のご経験

---

## 会社説明

<東証プライム上場のグループ会社 ミキサーやプロ向けドライヤーでTOPシェアを誇る家電メーカー>【事業】家電製品の企画・開発及び製造エレコム（株）のグループ会社 【製品】「理美容家電」／ドライヤー・カールドライヤー・ビューティーケアなど、「調理家電」／ミキサー・フードプロセッサー・ミルミキサー・コンベクションオープンなど 「健康家電」／マッサージ器など 美容室向けのブランド「Nobby」の他、自社ブランドを展開しています。