



Strategic Account Manager

ライフサイエンス グローバルシェアトップ企業での募集です。 診断薬営業・ライフ...

募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

ライフサイエンス グローバルシェアトップ企業

求人ID

1592087

業種

医薬品

会社の種類

外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

700万円 ~ 900万円

勤務時間

09:00 ~ 17:30

休日・休暇

詳細は求人ご紹介時にご案内いたします。

更新日

2026年06月25日 04:00

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒： 学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2378950】

■仕事概要

ストラテジック・アカウント・マネージャーは、主要なグローバル製薬企業アカウントにおける売上拡大と売上予測を担当いただきます。

この役職では、顧客との長期的かつ戦略的な関係を構築し、国内外のチームと連携して、バイオ医薬品の開発および製造全般にわたる

ソリューションを提供します。

スキル・資格

【応募要件】

- ・ライフサイエンス分野におけるフィールドセールスの実務経験が3年以上
- ・英語に抵抗のない方

【歓迎要件】

- ・バイオ医薬品製造の経験

【Qualification Skills】

Bachelor's degree in Life Sciences or Engineering.

Minimum 3 years of field sales experience in the life science sector (biopharma manufacturing experience preferred) .

Strong communication and negotiation skills in Japanese; effective English communication for global team collaboration.

Proven ability to work in cross - functional global teams.

Willingness to travel frequently.

The willingness to become a manager near future

会社説明

ご紹介時にご案内いたします