

【1100 ~ 1400万円】Sr. Manager Commercial Solutions（ Solution Excell…

日本ストライカー株式会社での募集です。 デジタルマーケティングのご経験のある方…

募集職種

人材紹介会社
株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名
日本ストライカー株式会社

求人ID
1591776

業種
医療機器

会社の種類
外資系企業

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
1100万円 ~ 1400万円

勤務時間
09:00 ~ 17:30

休日・休暇
【有給休暇】初年度 12日 1か月目から 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 夏季休暇 年末年始 完全週休二日（土・日）、祝…

更新日
2026年10月30日 06:00

応募必要条件

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
高等学校卒

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2342603】
Responsibility and accountability for the development delivery implementation reporting of S.F.D.C to achieve key business objectives across Japan Commercial
・Engage with relevant internal stakeholders to implement S.F.D.C functionalities to drive the business needs and support the sales strategy
・Develop tailored dashboards / reports to monitor performance data and track progress ensuring they are easy to use and

implement for the end user
・Reinforce digital marketing and sales force leveraging the SFDC functionalities and AI technologies for entire Japan business
・Measure the activity of the sales force and monitor their results while also aligned to the needs of relevant stakeholders
・Contemplate the sales strategy and territory design working with commercial leadership based on activities and market data
・Adhere without exception to Corporate compliance and ethics policies

スキル・資格

・Strong leadership capabilities
・High level of computer literacy and knowledge of business systems in particular need to highly experienced S.F.D.C
・Data management skills and experience for delivering the data generated by salesforce
・Power BI / Excel by Power Query/Pivot / SQL data collecting
・Excellent communication relationship building organizational and presentation skills
・Strong oral and written communication skills in Japanese and English to effectively build relationships with stakeholders across the business both at a local and regional/global level

会社説明

■整形外科、外科、脳外科、口腔外科、形成外科等、医療機器の輸入販売