



【インド駐在】SaaS海外拠点立上 / 拠点長候補&法人営業 / グルガオン

募集職種

人材紹介会社

PERSOL India Private Limited

求人ID

1591698

業種

ソフトウェア

雇用形態

正社員

勤務地

インド, グルガオン

給与

1000万円 ~ 1800万円

更新日

2026年05月13日 19:19

応募必要条件

職務経験

1年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒 : 学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

職務概要 :

- ・インド現地法人（登記済・現在稼働準備中）の立ち上げに伴い、インド・グルガオン（Gurgaon）に新たに開設予定のオフィスを拠点とし、将来の現地事業を担う初期メンバー（駐在員）を募集しています。
- ・グルガオン拠点の0→1フェーズの立ち上げに関わりながら、インド市場における事業拡大を担っていただきます。

- ・約半年の日本研修ののちインドに就業いただく予定です。

職務内容 :

- 図面管理SaaSのセールス業務
- ・インドのローカル企業向け新規営業
- ・架電、商談設定、オンライン商談
- ・日系製造業（工場、部品メーカー等）へのフィールドセールス
- ※グルガオンオフィスを拠点とした営業活動を想定しています。

- 既存顧客対応
 - ・ 既存顧客のフォローアップ
 - ・ 利活用促進・定着支援
 - ・ 中長期的な関係構築、課題ヒアリング

 - 日本本社との連携
 - ・ 日本本社の海外事業チーム（インドチーム）との定例ミーティング
 - ・ 営業戦略の策定・施策の実行
 - ・ 各種オペレーションの協働
-

スキル・資格

■ 必須要件Mandatory qualifications

- ・ 大卒以上
- ・ 新規経験 2年以上（商材不問）
- ・ インド全域へ出張が可能な方
- ・ インド現地法人の立ち上げに参画し、現地勤務に対応可能な方
- ・ ビジネスでの英語使用経験、または、TOEIC800点以上（目安）

■ 歓迎要件Desired qualifications

- ・ BtoB営業経験
 - ・ SaaS/ITサービスの営業経験
 - ・ 製造業向け営業経験
 - ・ 海外勤務経験
-

会社説明