

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

## アカウントマネージャー

大手化学データベース企業で働く機会

## 募集職種

## 人材紹介会社

マイケル・ページ・インターナショナル・ジャパン株式会社

## 求人ID

1591670

## 業種

ビジネスコンサルティング

## 雇用形態

正社員

## 勤務地

東京都 23区

## 給与

経験考慮の上、応相談

## 更新日

2026年05月13日 15:53

## 応募必要条件

## キャリアレベル

中途経験者レベル

## 英語レベル

ビジネス会話レベル

## 日本語レベル

日常会話レベル

## 最終学歴

大学卒：学士号

## 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

## 募集要項

このポジションでは、テクノロジー&テレコム業界における営業活動をリードし、クライアントとの関係構築を行いながら、ビジネス成長をサポートします。アカウントマネージャーとして、戦略的な営業スキルと顧客志向のアプローチが求められます。

## 企業情報

この企業はテクノロジー&テレコム業界に特化した中規模の組織で、革新的なソリューションを提供しています。顧客との協力関係を重視し、業界内での信頼を築いています。

## 職務内容

- 既存クライアントとの関係を維持・強化するための戦略的プランニングと実行
- 新規ビジネス機会の特定と開拓
- 製品およびサービスの提案を通じたクライアントの課題解決
- 売上目標の達成に向けたチームとの連携
- 市場動向の分析および競合他社の調査
- クライアントからのフィードバック収集と改善提案の実施
- 契約交渉および締結のサポート

- ・ 社内外のステークホルダーとの円滑なコミュニケーションの確保

#### 条件・待遇

- ・ ハイブリッドワーク環境
- ・ 安定した正社員ポジション
- ・ 東京を拠点としたアクセスの良い勤務地
- ・ 専門性を高める成長機会

このアカウントマネージャーのポジションに興味がある方は、ぜひご応募ください。

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Hanako Hashiba on +81368328914.

---

#### スキル・資格

優れたアカウントマネージャーには、以下の資質が求められます。

- ・ テクノロジー&テレコム業界での営業経験
- ・ 顧客との強固な関係を構築できるコミュニケーションスキル
- ・ 戦略的な思考と問題解決能力
- ・ 日本語および英語でのビジネスレベルの言語能力
- ・ 目標達成に向けた積極的な姿勢

---

#### 会社説明

このポジションでは、テクノロジー&テレコム業界における営業活動をリードし、クライアントとの関係構築を行いながら、ビジネス成長をサポートします。アカウントマネージャーとして、戦略的な営業スキルと顧客志向のアプローチが求められます。