

RGF HR Agent India

【インド求人！】勢いのある東証プライム上場企業！Eコマース企業×営業担当（ローカルクライアント向けセールス）

実践的かつグローバルなビジネススキルをスピーディーに身につけることができます！

募集職種

人材紹介会社

RGF Select India Pvt. Ltd

採用企業名

B2B E-Commerce企業

求人ID

1591658

業種

流通

雇用形態

正社員

勤務地

インド

給与

350万円～700万円

ボーナス

固定給+ボーナス

勤務時間

9:00-18:30

休日・休暇

土日祝+有給

更新日

2026年05月13日 15:20

応募必要条件

職務経験

1年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル (英語使用比率: 75%程度)

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可は必要ありません

募集要項

【おすすめポイント】

★大手ECグループのインド拠点で、成長著しいインド市場に直接関われる貴重な機会です。
★ローカル企業向けの新規営業を通じて、実践的かつグローバルなビジネススキルをスピーディーに身につけることができます。
★裁量権のある環境で主体的に営業戦略を考え、成果に直結する経験を積むことが可能です。

【仕事内容】

・同社のインドでの事業拡大に寄与いただける営業人材（ローカルクライアント向け）を募集しています。

具体的には以下の業務をお任せします：

＜具体的には＞

■業務内容

- ・インド国内のローカル企業（非日系企業）に対する営業活動
- ・新規顧客開拓および既存顧客のフォローアップ
- ・顧客ニーズのヒアリングおよび最適な商品・サービスの提案
- ・受発注管理、納期調整、社内関連部署との連携
- ・市場調査および営業戦略の立案・実行
- ・売上目標の達成に向けた営業活動全般

※業務内容は暫定の内容です。お持ちのご経験やスキル、キャリア志向、社内状況に応じ、その他業務もアサイン可能性があります。

スキル・資格

〈必須条件〉

- ・営業経験（業界不問）
- ・英語での業務遂行が可能な方（目安：ビジネス初級以上～検討可）
- ・海外での就業に前向きな方

〈歓迎条件〉

- ・ステークホルダーを巻き込みながら、複数部署にまたがるプロジェクトを推進した経験
- ・インドまたは海外での就業経験
- ・BtoBビジネスのご経験
- ・BIツールによるデータ可視化の経験（Google Data Studio, Looker等）

会社説明