



## マーケティング&セールスオペレーションズ/Marketing & Sales Operations

エネルギー×グローバル企業で、実力を発揮しませんか？

### 募集職種

#### 人材紹介会社

fromhome合同会社

#### 求人ID

1591352

#### 部署名

Marketing

#### 業種

電力・ガス・水道

#### 会社の種類

中小企業 (従業員300名以下) - 外資系企業

#### 外国人の割合

外国人 多数

#### 雇用形態

正社員

#### 勤務地

東京都 23区, 港区

#### 給与

650万円 ~ 850万円

#### 勤務時間

Mon-Fri 9am-6pm

#### 休日・休暇

15 days paid leave/year

#### 更新日

2026年05月10日 11:03

### 応募必要条件

#### 職務経験

3年以上

#### キャリアレベル

中途経験者レベル

#### 英語レベル

日常会話レベル (英語使用比率: 50%程度)

#### 日本語レベル

ネイティブ

#### 最終学歴

短大卒 : 準学士号

#### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

### 募集要項

エネルギー・ユーティリティ業界に特化した急成長中のグローバルソフトウェア企業にて、日本ビジネスの拡大を支える

マーケティング&セールスコーディネーターを募集します。

本ポジションは、戦略立案よりも実務・実行を重視したロールです。グローバルマーケティングチームと連携しながら、キャンペーン実施、デジタルコンテンツ管理、ウェビナー・イベントの企画運営、営業サポートなど幅広い業務を担っていただきます。

主な業務内容：

- ・ プレゼンテーション資料・販促コンテンツなどマーケティング素材の作成・管理
- ・ ウェブサイトの更新およびデジタルコンテンツの管理
- ・ ウェビナー・セミナー・業界イベントの企画から運営
- ・ フォローアップまでの一貫対応 ・ PR・ブランディング・広報活動のサポート
- ・ Excelなどのツールを活用したマーケティング活動の管理・追跡
- ・ 営業チームへのプレゼン資料・提案書作成支援および各種コーディネーション ・ グローバルマーケティングチームメンバーとの連携

協働勤務地：

東京 レポートライン：マーケティング本部長

---

## スキル・資格

必須：

- ・ マーケティングコーディネーターとしての実務経験（ソフトウェア・テクノロジー企業での経験があれば尚可）

- ・ PowerPoint・Excel・Microsoft Officeの高い操作スキル
- ・ ウェブサイト管理およびデジタルコンテンツ運用の経験
- ・ ウェビナーおよびイベントの企画・運営経験
- ・ 高い組織力とプロジェクト管理能力
- ・ 日本語：ネイティブまたはビジネスレベル
- ・ 英語：ビジネスレベル（グローバルチームとの業務言語）

歓迎：

- ・ 小売電力・ユーティリティ業界に関する知識または経験
- ・ PR・メディアリレーションズの経験
- ・ CRMまたはマーケティングオートメーションツールの使用経験

---

## 会社説明